

The background of the slide is a panoramic view of the Shanghai skyline, featuring a mix of modern skyscrapers and historic architecture along the Bund. A semi-transparent white rectangular box is centered over the image, containing the title text.

非洲投资法律指南 2024年11月

并购家 免费行业报告网

IPOIPO.CN 每日更新 不用注册会员 无广告 永久免费

目录

CONTENTS

欢迎关注我们
了解更多出海资讯



➤ 摩洛哥	04
➤ 埃及	11
➤ 阿尔及利亚	18
➤ 科特迪瓦	23
➤ 塞内加尔	27
➤ 马里	31
➤ 南非	34
➤ 坦桑尼亚	39
➤ 尼日利亚	44

出海非洲 走向未来

Dive into the Blue Ocean Market

400+

companies in Africa
with revenues over \$1 billion

11m

square miles
larger than China, Europe, and the United States
combined

\$1.4

trillion
in consumer spending—more than in India

“撒哈拉以南非洲的经济增长预计将从2023年的3.4%上升至2024年的3.8%，并且预计在2025年达到4.0%。” - World Bank

“撒哈拉以南非洲拥有世界30%的关键矿产，随着全球向清洁能源转型，这些矿产的开采可能在2050年前将该地区的GDP提高12%或更多” - IMF

“非洲目前拥有13.4亿人口，平均年龄为19.5岁，是全球最年轻的大陆。到2050年，全球每五个儿童中将有两个在非洲出生，总人口将达到25亿。到2050年，非洲将拥有进入世界劳动力市场的大部分新劳动力。” - White & Case

“非洲在电力中游基础设施开发方面的投资机会，特别是电力传输和分配领域，预计到2050年需要累计投资约4000亿美元以增加发电能力和电气化，其中最大的机会集中在埃及、摩洛哥、尼日利亚和塞内加尔。到2030年，这些国家预计将共同增加120,000公里的输电和配电网络，一些关键项目已经在建设中。” - McKinsey & Company

“西部非洲的投资机会展现出最高的内部收益率（IRR）和投资回报率（ROI）；金融行业的投资机会预期最高的ROI。大多数投资机会针对的是半城市地区。西部非洲在城市地区的投资机会上表现出最强的关注，而南部非洲在针对农村地区的投资机会上比例最高。” - UNDP



摩洛哥投资概览

摩洛哥投资环境

摩洛哥政局稳定，是非洲最安全的国家之一，经济稳定增长，已有世界级基础设施，制造业基础良好

吸引了雷诺、标致雪铁龙和丰田的投资，有很大一部分用于以零关税待遇出口到欧洲市场。磷酸盐储量占全球75%，在新能源车有重要影响

中国企业参与了摩洛哥的多个基础设施项目，包括交通、能源和通信等领域的建设

地理位置

政治经济
稳定

国际协定

汽车制造

可再生
能源

基础设施
建设

纺织

摩洛哥位于欧洲、撒哈拉以南非洲和中东的战略交汇点，致力于成为非洲门户和区域工商业中心

摩洛哥与75个国家签署了双边投资协定（BIT），其中51个在2024年生效，摩洛哥是唯一与美国签订自由贸易协定（FTA）的非洲国家

摩洛哥拥有丰富的太阳能和风能资源，中国企业在该领域已有显著的投资

摩洛哥纺织业是传统优势产业之一，中国企业在纺织机械和原材料供应方面与摩洛哥有合作空间



摩洛哥对外国投资的鼓励

01

新投资宪章

在2022年12月采纳了新的投资宪章，该宪章显著扩大了对外国投资的激励措施，旨在到2035年将私营投资份额提高到总投资的三分之二

02

投资激励

提供了一系列激励措施，包括税收优惠、土地成本补贴、外部基础设施成本补贴和培训成本补贴，特别针对5百万美元或以上的投资项目。

03

自由贸易区

在丹吉尔、卡萨布兰卡、菲斯等地设有多个自由贸易区，为企业提供税收减免、补贴和降低关税等激励措施，以吸引寻求从摩洛哥出口产品的公司投资。

04

投资支持系统

投资和出口发展局（AMDIE）提供全面的投资支持服务；根据创造的永久工作岗位数量、性别、技术含量、可持续发展影响和本地化等因素提供一定比例的投资补贴；简化了商业注册流程。



金茂律師事務所

— Jin Mao Law Firm —

摩洛哥投资制度——以2022年投资宪章为框架

主要监管服务部门

摩洛哥主管外国投资的执行机构是摩洛哥投资和出口发展署（AMDIE），负责宣传摩洛哥投资环境，分析、监测和定期发布有关投资的各项指标，并向政府提供立法建议和规章制度建议。

在地方层面，大区投资中心（CRI）负责投资项目管理，包括审批年度工作规划、终止预算、编制多年规划、制定融资模式、决定市场分配体系等，并为投资者提供诸如告知投资优惠、事项办理手续及流程，提供投资项目审批窗口等服务。

鼓励外国资本投资和禁止投资的行业

摩洛哥对外商投资没有一般准入限制。鼓励外资行业：风能业、太阳能业、旅游业、电子产业、汽车产业、航空业、纺织成衣业、食品加工业、海产品加工业、手工业、呼叫中心等；禁止外资行业：磷酸盐开采行业。

外汇管制

对于外国投资者而言，可以自由向摩洛哥境外汇出投资所得或者偿还外债，但需要通过银行证明其投资资金来源。在2022年新投资宪章中的投资者保障章节中，摩洛哥承诺保障外籍投资者在摩洛哥投资的完税净利润、转让或清算的投资资产能够兑换及转移，这也是摩洛哥吸引投资的宣传重点之一。此外，摩洛哥已与欧盟、美国、土耳其、埃及、约旦之间签订了货币自由兑换协议，财税措施也在进行与之相应调整。

摩洛哥投资法律制度

商事法律传统



摩洛哥的法律体系基于法国法律，有部分伊斯兰法律的影响。商业立法的主要来源是年的《义务和合同法典》和《商业法》。摩洛哥加入了世界贸易组织和国际投资争端解决中心的成员，并签署了1958年《纽约公约》，该公约涉及外国仲裁裁决的承认和执行。

摩洛哥法律体系相对完备，但立法颗粒度较大，涉及实操层面的规则由法规规章确立。因摩洛哥近年致力于优化营商环境，在商事领域，规则修改频率非常高，建议在了解具体问题时尤其注意相关内容的来源和时效性。

企业形式



股份有限公司和有限责任公司是目前最常见的商事法人主体，此外还有隐名合伙公司、无限责任公司、各种类型的特殊章程公司等企业形式。立法对各类公司的股东人数、股本金额及其他设立条件有明确规定。值得注意的是，2021年19-20号法律参照法国法引入了简易股份公司，赋予了股份有限公司更高的灵活性。

劳动用工



同中国相似，劳动合同分为无固定期限合同、固定期限合同和为完成某一特定工作的劳动合同，但总体而言，试用期、解除合同的提前通知期较中国更短。摩洛哥劳动法典根据不同行业及不同类型的劳动者，对工资标准、劳动时间、节假日及节假日、社会保障等方面有具体的要求。通常，社保成本约占员工应得收入的20%左右。到摩洛哥投资的外国公司或从事承包工程的外国公司，其雇用本地员工的比例不得低于70%。如中国企业方面希望外派中国员工至摩洛哥当地工作，须取得职业和技能培训署出具的证明。



摩洛哥投资所涉主要税种

税种	征收对象及税率
公司税 (IS)	对公司及其他法人的收入征收税率20%-30%
增值税 (TVA)	针对营业额征收税率8%-13%
源泉扣缴 公司税 (PRL)	分支机构向非居民企业总部汇寄的税后利润还需按照汇寄金额的 15%源泉扣缴公司税，除非可以适用更低的税收协定税率，此外，中国与摩洛哥签署的《避免双重征税协定》已于2006年生效

提示：虽然摩洛哥的税收法律制度已完成法典化编撰，而在自然年度年末，立法部门将会通过下一年度财政预算法，并相应调整普通税法典中关于税基、税率以及征收程序等事项，考虑到具体税收规定更新的频率较高，故提醒投资者需关注法律更新情况。

摩洛哥的经济集中审查

摩洛哥竞争委员会2023年12月关于审查经济集中操作的指导方针

现行申报门槛（符合以下任一条件的交易均有义务向摩洛哥竞争委员会申报，指导方针对各种情况下营业额的计算做了详细定义）：

- 参与经济集中的所有企业或者集团的未含税全球营业额超过12亿迪拉姆；且其中至少一个企业或者集团在摩洛哥的未含税营业额超过5000万迪拉姆；
- 参与经济集中的所有企业或者集团在摩洛哥的未含税营业额超过4亿迪拉姆；且至少两个企业或者集团单独在摩洛哥的未含税营业额均超过5000万迪拉姆；
- 参与经济集中的企业、交易标的或与之有经济关联的主体在上一自然年度内在同类或可替代商品、产品或者服务的全国市场或者实质可视为全国市场上的销售、采购或其他交易额超过40%的份额。

特别提示：摩洛哥竞争委员会对经济集中的态度日趋审慎，对未完成事先申报的已交割交易也会采取调查，因此，建议可能涉及经济集中申报的交易确保完全合规，以免严厉处罚。如对摩洛哥竞争委员会的决定持有异议，拉巴特上诉法院有权管辖，对拉巴特上诉法院确认、撤销或者变更摩洛哥竞争委员会决定的案件不服，可提交摩洛哥最高法院救济。



埃及投资概览

埃及市场概览

地理位置优越:

位于亚非欧三大洲交汇处，为埃及提供了与多个国家进行贸易往来的便利条件

政策优惠支持:

埃及政府为国内外投资者提供了一系列优惠政策，如税收减免、土地价格低廉等

基础设施完善:

埃及在基础设施方面有一定的基础，且中国在此领域有丰富的经验和技術

经济互补性强:

埃及的制造业、纺织业和旅游业等传统产业与中国在机电产品、汽车及配件业等方面有很强的互补性

消费市场庞大:

埃及有巨大的消费市场。特别是中低档经济型轿车和摩托车的需求持续增长，为汽车及零配件制造商提供了巨大的商机

埃及市场概览

01

基础设施建设：中国企业在埃及参与了铁路、公路、港口和地铁等多个基础设施项目，有助于提升埃及的交通和物流能力，也为中国企业提供了广阔的市场空间。

05

能源与新能源：包括石油勘探和新能源项目如风能和太阳能发电，不仅符合埃及的能源需求，也符合中国的“一带一路”倡议。尤其是绿色能源，埃及政府已采取多项举措以加速推进能源结构转型。

重点投资领域

02

汽车行业：埃及无自主品牌汽车生产线，车辆供给基本依赖进口和本地组装。埃及政府鼓励投资和本地化生产，提高现有装配和制造能力。

03

制造业：纺织服装、机电产品、汽车零配件业是中国在埃及投资的重点行业。这些行业不仅吸纳了大量的就业，还促进了当地经济的发展。

04

数字经济：埃及政府致力于加强数字经济，吸引外国投资，打造国际通信和信息枢纽。



埃及外国投资监管概览

监管机构

投资和自由区总局 (GAFI): 这是负责监督埃及外国投资的主要机构。GAFI 为公司注册提供便利, 提供有关投资机会的信息, 并确保遵守投资法

实体形式

股份公司: 这些是外国投资者最常见的商业实体形式, 允许发行股票和为股东承担有限责任。

有限责任公司(LLC): 为中小型企业提供管理和有限责任的灵活性。

分支机构: 外国公司分支机构受当地法律的约束, 但以母公司的名义运营。

投资要求

注册: 投资者必须在 GAFI 注册并提交公司的章程和资本证明等必要文件

许可证: 根据业务性质, 可能需要不同政府机构另行出具的许可证

当地法律: 投资者必须遵守当地法规, 包括劳动法、环境法规和特定行业的要求

就业规定: 外国投资者可以雇用一定比例的外国工人

可持续发展: 强调需要有助于经济增长的投资, 同时也考虑环境和社会影响

政策扶持

投资激励: 《投资执行条例》提供了各种激励措施, 例如免税和关税减免, 以鼓励特定行业的外国投资

投资担保: 保障外国投资者有权将利润转移到国外, 确保他们可以不受限制地将收益汇回国内。此外, 还为保护投资免遭征用提供了保证

埃及国际贸易法律概览

01

法律依据

1975 年第 118 号进出口法：这是规范埃及货物进出口的主要立

1963 年第 66 号海关法：该法律管辖埃及的海关程序和法规

部长级法令和条例：各种部长级法令是对主要法律的补充

标准和质量控制：埃及标准化与质量组织负责制定和执行进口商品的标准

贸易协定：埃及是影响其监管框架的多个区域和国际贸易协定的成员

反倾销和保护措施：埃及制定了法规，以保护其国内产业免受不公平贸易行为的影响

02

具体要求

遵守海关法规：海关法规旨在简化海关活动并促进国际贸易，旨在统一海关放行和清关流程

遵循进口程序：包括提交所需的文件，例如进口许可证、发票和原产地证书。程序可能因进口货物的类型而异

符合标准：进口商品必须符合埃及的标准和法规，其中可能包括健康和安全标准、贴标要求和质量控制措施。不合规可能导致货物被海关延误或拒收

进口关税：进口关税会显著影响在埃及开展业务的成本。公司应了解其特定商品的适用税率以及可能适用的任何潜在豁免或减免

03

主要进口文件

商业发票：埃及驻原籍国领事馆通常需要两份副本和原件进行认证

原产地证书：埃及领事馆认证了两份副本和原件。它必须说明信息的真实性和正确性

提货单：显示发件人的姓名、地址和签发的账单数量。所需数量取决于运营商

形式发票：需要提交进口许可证，并显示制造国

进口许可证：从贸易和工业部获得，包括商业登记、税卡和 GOEIC 注册



金茂律師事務所

— Jin Mao Law Firm —

埃及劳动用工法律概览

就业法规：埃及劳动用工主要受2003年第12号法律管辖

雇佣外籍员工：雇用外国工人的人数限制在劳动力的10%以内(特定情形下为20%)

解雇/终止：解雇必须有正当理由，并遵循正当程序，包括通知期和在某些情况下的遣散费

符合国际标准：埃及将其劳动法与国际协议保持一致，包括解决劳工权利和改善工作条件问题

工作许可和居留：外国员工必须同时获得居留许可和工作许可才能在埃及合法工作

书面合同：员工必须收到一份书面雇佣合同(包括职位描述、工资和工作时间)

公平待遇权：员工不受种族、性别、宗教或政治信仰的歧视。雇主必须提供安全健康的工作环境

带薪年假：在完成一年的服务后有权享受21天的带薪年假。之后这一时间将增加至30天

埃及税收法律概览

税法依据

(2005 年第 91 号所得税法、2020 年第 206 号统一税务程序法、2020 年第 206 号法律执行条例及2016 年第 67 号增值税法等)

企业所得税

标准企业所得税税率为 22.5%。但是，参与石油勘探和生产的公司按 40% 的更高税率征税

增值税

标准税率：税率目前为14%，适用于大多数商品和服务。某些商品和服务可能免征增值税，包括基本食品和医疗保健服务

关税

进口关税税率从0%到40%不等，具体取决于商品类别。埃及政策参与了几项贸易协定，可以减少或取消某些进口商品的关税



金茂律師事務所
— Jin Mao Law Firm —



阿尔及利亚投资概览

阿尔及利亚投资环境

战略地理位置：阿尔及利亚位于非洲西北部，北临地中海，具有重要的战略地位。它是联合国、非洲联盟、阿拉伯国家联盟、石油输出国组织等国际组织成员，是阿拉伯马格里布联盟的创始成员

经济复苏：阿尔及利亚的支柱产业是石油天然气工业，由于乌克兰危机导致国际油价飙升，阿尔及利亚政府财政收入增加，能够投入足够资源进行经济转型

吸引投资：阿尔及利亚政府推行了一系列市场化改革和对外开放的政策，包括取消对外商投资的股比限制、推动国有企业私有化、改革银行金融体系等，以吸引外国直接投资

油气

欧美国家在阿尔及利亚石油天然气领域由诸多投资，阿尔及利亚是欧洲天然气的主要供应国之一，通过跨地中海的管道向欧洲出口天然气，美国在该领域的投资较为显著

矿产

阿尔及利亚的日照时数和太阳辐射量决定了太阳能潜力非常高，为能源产业向可再生能源转型升级提供了基础

制药

目前是非洲第二大药品市场，政府有药品本地化制造的要求，阿尔及利亚政府成立了药品工业部（MOPI）和国家药品产品局（ANPP），2020年MOPI发布的新规定大幅减少了新药注册的等待时间，从五年缩短到现在的五个月

汽配

阿尔及利亚是非洲最大的汽车销售市场之一，相比摩洛哥汽车制造行业，在成本控制和市场扩张方面有更大的潜力

阿尔及利亚新投资法

01

股比限制取消

阿尔及利亚已正式取消了外国投资“51/49%”股比限制。根据《2020年财政法补充法》，除了某些战略性质的活动外，所有从事生产和服务的活动均向外国投资者放开。

02

利润转移保障

外国投资者有权以外币形式向境外转移其在阿尔及利亚投入的资本、因投资产生的收入，以及出售和清算投资项目所获取的收益。

03

法律稳定机制

除非投资者明确要求，否则未来可能对新投资法进行的任何修订或废除均不适用于已依据该法登记实施的投资项目，从而确保既有项目法律适用的稳定性。

04

国际仲裁

在有国际仲裁公约的前提下，第22-18号法允许外国投资者在与阿尔及利亚国家之间发生争端时诉诸国际仲裁。如果没有国际公约，在代理人（代表国家）和投资者之间的协议范围内，投资者仍然可以诉诸仲裁。

05

投资上诉机制

总统府设立了“国家高级投资上诉委员会”，负责裁决由投资者提出的上诉，为投资者提供了一条新的投资救济途径。

阿尔及利亚投资法律制度

公证人参与



阿尔及利亚的商事法律框架与法国高度接近，主要的公司形式有股份公司、有限责任公司、简易股份公司等。值得注意的是，“工商登记”并非涉公司法律状态变更的标志，在起草章程、形成某些股东会决议、注册公司、甚至开设公司账户的场景下，均需要公证人对相应文件进行公证以使文件符合法律要式性规定。在股权转让交易中，因公证人的介入和繁琐的交割流程，整个流程通常会花费比预计时间更长的时间。

劳动用工制度



阿尔及利亚劳动法典规定细致，对工作时间、休息日、节假日、加班工资等有严格规定，工会在工资谈判、工作条件改善等方面发挥实际作用；解雇员工需要有充分的理由，且劳动仲裁或劳动诉讼程序复杂，如果没有遵循正确的程序，可能导致非法解雇的不利后果。

外汇管制



阿尔及利亚是外汇管制国家，将外币从阿尔及利亚汇出到境外银行账户，需要获得阿尔及利亚当地商业银行的授权，如果企业存在超出经常项目交易范围的外汇出境需求，则需要事先获得阿尔及利亚银行授权，而从阿尔及利亚银行获得事先授权的程序复杂且耗时持久，且存在不被批准的可能性。



阿尔及利亚税收制度

企业所得税

- 居民企业：一般税率为 19%、23%、26%，具体取决于行业
非居民企业：税率为 24%

个人所得税

- 居民纳税人：实行累进税率，税率范围为 0%至 35%
非居民纳税人：税率为 15%

增值税

- 标准税率为 19%，部分商品和服务适用 9%的低税率

职业行为税

- 针对提供服务、转让无形资产或销售不动产的企业或个人，一般税率为 2%，部分行业如石油天然气管道运输行为适用 3%的税率

税收优惠：对符合条件的投资项目提供一系列免税和减税措施，包括对进口设备、原材料和生产资料的关税减免，以及对特定行业或区域的投资给予税收优惠；在非碳氢化合物等产业领域，税收激励措施可能包括减免企业所得税、增值税和营业税等；对于某些投资项目允许加速折旧，以促进投资回收和再投资；外国投资者可能会受益于亏损结转政策，允许将一定时期的亏损结转到后续年度，以减少未来的税收负担；对于将利润再投资于阿尔及利亚的外国投资者，可能会获得税收减免或其他激励措施；对于在阿尔及利亚特定地区（如南部和高原省份）的投资，可能会有额外的税收优惠；旅游业、工业和农业等特定行业，以及出口导向型企业，有机会获得特定的税收优惠；此外，在阿尔及利亚的经济特区和工业园区内设立的企业可能会获得特殊的税收优惠。

双边税收协定：阿尔及利亚与中国签订了双边税收协定，为跨境投资者提供税收确定性。



金茂律師事務所
— Jin Mao Law Firm —



科特迪瓦投资概览

科特迪瓦投资环境

在过去十年中一直保持强劲，三个连续的国家发展计划保持了前8年平均8%的实际增长，并在新冠疫情和俄乌战争的不利背景下表现出很强的韧性，人均GDP在2023年达到2730美元，同时通货膨胀平均低于2%

水电供应充足，交通和通信基础设施相对发达

科特迪瓦是最吸引非洲投资的国家，多年在在德勤非洲投资吸引力指数等排名中排名第一，适合那些寻求进入西非市场和更广泛非洲大陆市场的企业

区位优势

经济增长

国际环境

基础设施良好

法律健全

投资吸引力

科特迪瓦是西非货币联盟（WAEMU）中最大的经济体，占区域GDP的39%以上，并提供通过其港口向萨赫勒和更广泛的法语西非地区供应的线路

2023年IMF支持计划目标是实现上中等收入国家地位；与欧盟签署了经济伙伴关系协议允许无税进入欧洲市场，并加入了非洲大陆自由贸易区协，允许在非洲大陆内无税贸易某些产品

法律制度以法国民法典传统为基础，法律和司法体系较为健全，且是OHADA成员国，具有稳定性和可预测性，为投资者提供了可靠的法律环境



科特迪瓦新投资法典

01

适用条件

根据行业及投资金额，申请投资申报证书、投资批准证书及投资运营批准证书，可享受新投资法典的优惠政策

02

税收优惠

新投资法典规定了设立阶段免除关税和增值税，经营阶段见减免利润税、营业税等措施，并提供长达15年的收入税免税期，以及就业属地化、向国民开放社会资本、投资区域、在投资等带来的税收优惠

03

公司注册便捷

投资促进中心负责公司创建，提供的一站式服务及电子政务服务允许企业在24小时内以更低的成本成立。有限责任公司等类型公司章程无须经过公证

04

争议解决途径

在争端解决方面，新投资法典提供了联合国国际贸易法委员会的调解规则，此外，科特迪瓦是ICSID、OHADA等条约的缔约国，与中国也签署了投资保护协议



金茂律師事務所

— Jin Mao Law Firm —

科特迪瓦投资主要法律风险

土地所有权限制

- 《土地法》规定外国企业和外国人不能获得土地所有权，可能无法完全享受到土地增值带来的收益，但可以依法获得土地使用权，并按规定缴纳相应的使用费用，外国投资者可以根据项目情况评估长期租赁、与当地主体设立合资企业等方案的优劣，但需注意涉及特定类型土地适用习惯法的可能。

公证人参与

- 外国投资者在科特迪瓦获取财产需注意法律程序和关键步骤，包括识别合适的财产、收集所有必要的文件、验证产权证和财产的法律状态，与其他具有法国法律传统的非洲国家一样，尤其需要注意公证文书在特定场景下系法律要式性规定。

并购交易监管

- 外国投资者在科特迪瓦进行FDI时，必须考虑OHADA统一公司法和西非经济货币联盟区域管理外国投资的区域法规。这些法规涉及有限责任公司股份转让的限制、股份公司章程中可能包含的优先购买权条款等。

公司治理

- 公司治理规则主要包含在OHADA统一公司法中，包括规定审计员的任命、禁止董事参与对自己薪酬的投票等良好治理原则。股东还可以在股东协议中确定公司治理事项，明确公司各机构的角色、职能和职责。



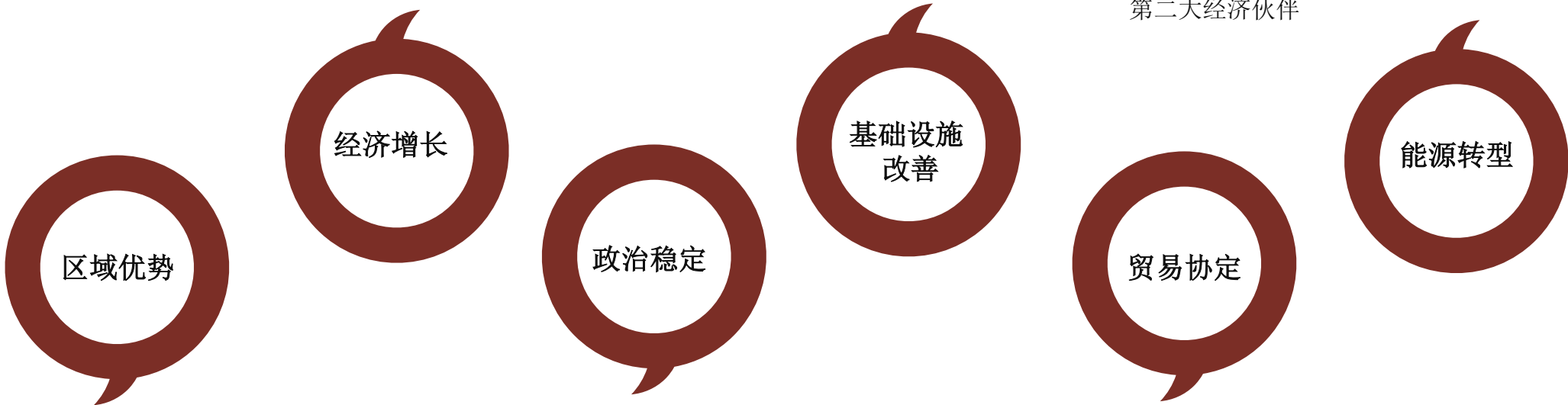
塞内加尔投资概览

塞内加尔投资环境

IMF预计塞内加尔的GDP在2024年将增长7.1%，在2025年将增长10%，将成为非洲增长最快、最具活力的经济体之一

电力和通信网络已获得改善，中国企业在铁路公路、数字化和ICT部门进行了重大投资，包括建设政府内网、建设3G/4G网络

Sangomar油田开发和Greater Tortue Ahmeyim天然气项目开发后，能源部门蓬勃发展，中国投资者对塞内加尔能源电力部门已表达出浓厚兴趣，而且中国已经成为塞内加尔的第二大经济伙伴



作为西非经济共同体和西非经济货币联盟的成员，塞内加尔的商品出口到西非其他国家享受免税待遇，并且作为地区交通枢纽，辐射更广泛的市场

塞内加尔政局长期未发生过军事政变或违宪夺权，为外国投资提供了稳定安全的政治环境

欧盟根据GSP方案对塞内加尔的进口产品实行免税政策；塞内加尔享有美国与西非国家经济共同体缔结的贸易和投资框架协议项下的待遇

塞内加尔投资法律制度

01

投资开放

通常情况下，塞内加尔的外商投资不需要政府和监管部门的批准，在电力、通信、供水、采矿以及与安全相关的特殊领域，外商可以占多数股份，但不允许外商独资

02

土地产权

塞内加尔95%的土地为农业土地，外国投资者可自由购买，超过使用期限后转为私有土地。每33年需要办理延期手续，使用期限为99年，到期后转为永久产权

03

税收优惠

税收优惠种类多、力度大，包括为经济特区企业提供长达25年的所得税、关税减免，对经济特区外的企业，根据地区、行业、企业是否新设、创造就业数量等因素提供可观的税收优惠措施

04

新PPP立法

塞内加尔于2021年2月通过了《公私合作伙伴关系法》，明确操作流程的同时，强调灵活机制，并赋予融资机构在一定情形下行使介入权的权利，包括与塞内加尔政府签署直接协议的可能性



塞内加尔2018年投资法修正案

营商环境改善

- 提供“单一窗口”系统，显著减少了开办企业所需的平均天数，此外还提供在线政府服务，包括税收支付、信息获取，此外，塞内加尔为促进中小企业的投资和商业运营提供特殊优惠

投资审查趋势

- 塞内加尔对拟议投资进行一定程度的审查，主要是为了验证与国家整体发展目标的兼容性和遵守环境法规，面向外国投资者的投资开放政策可能逐步收紧，并与区域内其他国家趋同

工作许可获取

- 对于外籍员工来说，通常可直接获取工作许可，西非经济货币联盟（WAEMU）成员国的公民可以在塞内加尔自由工作

争议解决机制演化

- 尽管塞内加尔是《纽约公约》成员国，理论上承认和执行外国仲裁裁决，但投资法修正案可能对国际仲裁裁决的执行产生影响，特别是在争端被引导至国内解决机制的情况下（塞内加尔在2012年设置商业法院以加快商业和公司纠纷的解决，商业法院作为一审法院，应在三个月内作出裁决）





马里投资概览

马里投资环境

营商环境

政府正在大力推动基础设施建设和招商引资，包括简化注册流程、减少官僚障碍和提高透明度等措施，推动新兴企业发展和矿产开发

劳动力

马里拥有充足的廉价劳动力资源，对劳动密集型行业是一个显著优势，此外，马里劳动市场正逐步适应全球化的挑战，特别是在人力资源服务领域

农业基础

马里经济发展在很大程度上依赖于农业，农业对GDP的贡献率超过30%，并为大约60%的劳动力提供就业机会

矿业

马里以其丰富的矿产资源而闻名，是非洲第三大黄金产区，2024年矿业产值占国民收入的25%，矿产资源主要分布在南部和西部地区，这些区域安全状况相对较好，但基础设施落后。

能源

马里丰富的太阳能和风能资源是吸引外国直接投资的关键因素，马里政府采取多项支持措施促进能源领域的私人投资，确立了电力行业的自由竞争原则，包括提供国家担保措施。

基础设施

马里政府高度重视基础设施建设，特别是在交通和电力领域，中企承建的古伊纳水电站项目是马里在建最大基础设施建设项目，“数字马里”规划中部分基础设施建设项目由中国金融机构提供融资方案，并由中国通信建设集团和华为公司共同承建。

农业

中国在马里农业领域的投资广泛且深入，包括建设糖厂、棉纺厂和茶厂等农产品加工企业，奠定了马里农产品加工业的基础。

马里2019年矿业法

矿业权制度的明确化

对矿权许可证种类进行了变更，明确了包括勘探许可证、手工开采许可证、半机械化开采许可证、勘查许可证、小规模采矿许可证、大规模采矿许可证等六个种类的矿权

环境要求的严格化

对大小规模开采许可证的获得与放弃都进行了严格的环境要求，持有人必须履行矿业法所要求的所有义务并完成矿区关停作业才能被批准放弃所持有的许可证权利

税费制度的改革

设立了本地发展矿业基金、恢复和保障手工采矿场安全以及打击使用违禁化学品的基金、地质和采矿勘查、促进矿业活动和支持地球科学培训的融资基金。这些基金的设立有助于矿业活动的可持续发展

本土化要求

明确设置了采购本国企业设备、服务及雇佣员工的比例要求，以促进当地就业和技术转移

股权的增加

允许政府持有矿业项目10%的权益，项目投产后的两年内还可以增持20%，而2019年的矿业法则规定政府权益最高为20%。另外5%权益将退让给当地，使得马里政府和私人持有新矿业项目的总股权将从目前的20%上升到35%

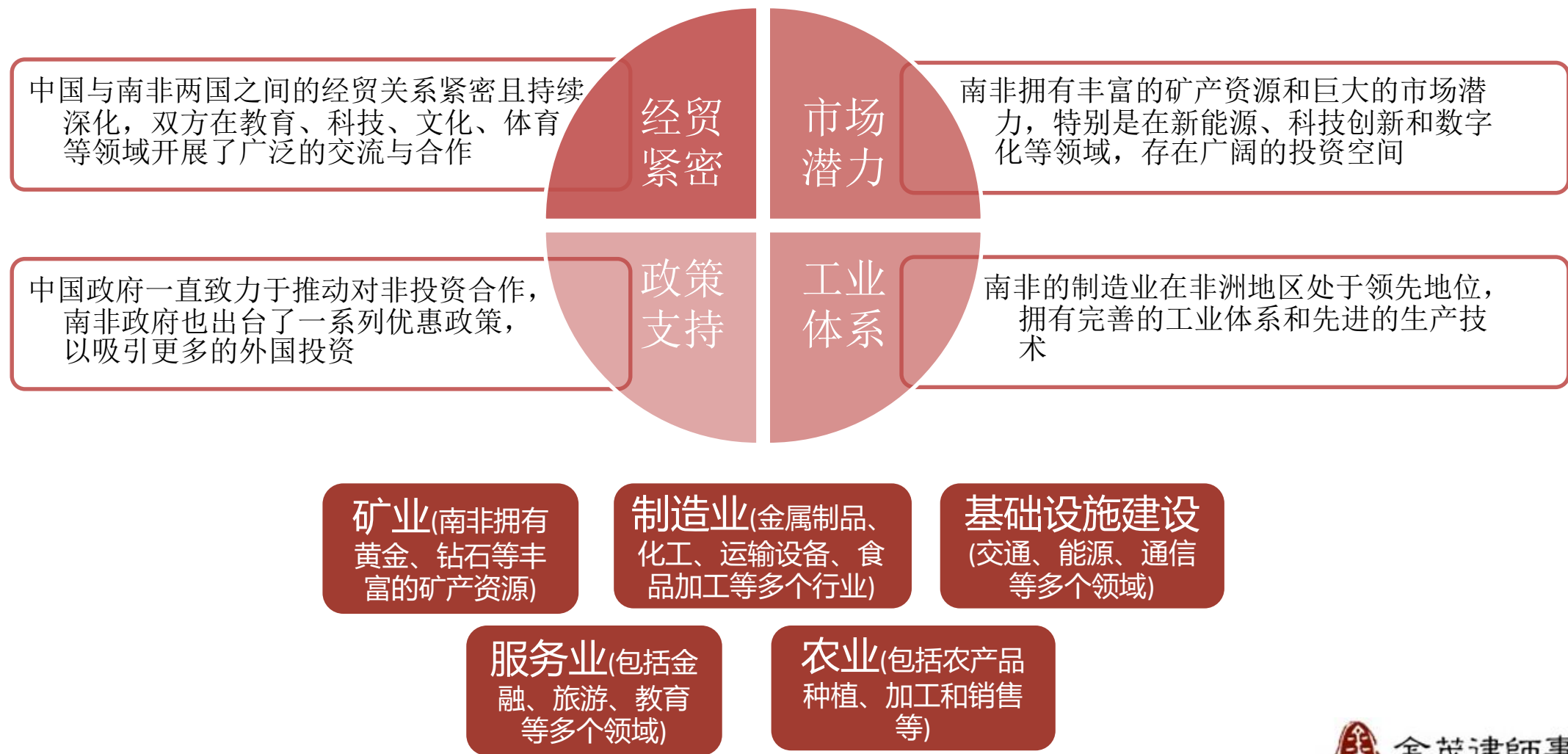
新《矿业法》为外国投资者提供了一个更加明确、公平和可预测的法律环境，同时也强调了环境保护和社会责任，鼓励投资者为当地的可持续发展做出贡献。





南非投资概览

南非投资概览



南非外国投资监管概览

主管部门

贸易、工业和竞争部 (DTIC): DTIC 是负责制定和实施与贸易、工业和竞争相关的政策的主要政府部门

南非投资促进局 (SAIPA): 负责推广南非作为投资目的地, 为外国投资者提供信息、支持和服务

南非税务局 (SARS): 负责税收征收和执法, 为外国投资者提供的税收优惠提供指导并确保遵守税收法规

内政部: 管理移民和工作许可

外资准入

国家安全: 《外国军事援助监管法》禁止外国实体提供军事援助或服务

广播和电信: 《电子通信法》将广播和电信行业的外资所有权限制为最高 49%

采矿业: 《矿产和石油资源开发法》要求南非公民或实体持有采矿作业中一定比例的所有权

金融服务: 外国实体必须遵守获得金融部门行为监管局和南非储备银行的许可

外汇管理

资本账户法规: 南非实行有管理的浮动汇率制度, 资本账户受到一定的控制, 外国投资者必须遵守有关资本流入和流出的规定

外国直接投资 (FDI) 报告: 外国投资者必须向 SARB 报告其投资。这包括有关投资性质、投资金额和预期回报的详细信息

豁免: 某些类别的外国投资可能不受外汇管制法规的约束, 或者可能适用简易流程

环境保护

环境影响评估 (EIA): 在开始任何可能对环境产生重大影响的项目之前, 外国投资者必须进行环境影响评估, 评估拟议项目的潜在环境影响

特定行业要求: 例如采矿、能源和农业, 可能包括与排放、废物管理和资源使用相关的特定许可证和执照等特殊许可

废物管理: 《国家废物法案》要求必须正确处置和管理危险和非危险废物



金茂律師事務所
— Jin Mao Law Firm —

南非投资政策优惠

项目	具体说明	项目	具体说明
工业创新支持计划(SPII)	旨在通过为创新产品和/或工艺的开发提供财政援助，促进南非工业的技术发展。SPII 特别关注开发阶段，从基础研究结束开始，到生产出预生产原型结束	全球商业服务奖励(GBS)	该激励措施的主要目标是通过为离岸活动提供服务在南非创造就业机会。该计划的次要目标是：为青年(18-34 岁)创造就业机会，并为该国的离岸外包服务出口收入做出贡献
工业技术和人力资源计划(THRIP)	旨在利用政府和工业界与学术界和/或科研人员之间的合作伙伴关系，在成本分摊的基础上，对科学、工程和技术项目进行应用研究和开发，以培养高技能的人力资源和解决技术解决方案	外国电影和电视制作及后期制作奖励	目标是吸引外国电影和电视制作和后期制作，这将有助于创造就业机会、本地采购并提高南非电影和电视行业的国际形象，同时增加该国的创意和技术技能基础
行业特定援助计划(SSAS)	目的是为 DTI 优先考虑的行业部门和子行业的非营利性商业组织提供资金，包括 (i) 通用资金和 (ii) 项目资金，前提是该组织和/或其拟议项目的目的旨在符合目标和 DTI 的出口战略	中重型商用车汽车投资计划(MHCV-AIS)	旨在通过投资新的和/或替代的车型和零部件来发展和壮大汽车行业，这将增加工厂产量、维持就业和/或加强汽车价值链。MHCV-AIS 规定了中型和重型商用车制造商对生产性资产的合格投资价值的20%的非应税现金补助
制造业竞争力提升计划(MCEP)	该计划为制造商提供财政援助，以提高其竞争力并刺激制造业的投资。包括由工业发展公司(IDC)管理的工业融资和贷款设施，以及关于DTIC补助金组成部分的制造业激励	服装、纺织品、鞋类和皮革增长计划(CTFLGP)	旨在增加就业、提高整体竞争力并发展服装、纺织品、鞋类、皮革和皮革制品制造业。CTFLGP 由 IDC 的 CTFLGP 服务台代表DTIC进行管理



南非劳动用工法律概览

《就业基本条件法》 (BCEA)

BCEA 规定了就业的最低标准，包括工作时间(标准每周工作 45 小时)、加班(对加班有具体规定)、休假权利(员工有权享受年假、病假和产假)和终止雇佣关系(该法案概述了公平解雇和通知期的程序)

劳动关系法(LRA)

LRA 管理雇主、雇员和工会之间的关系。它旨在促进公平的劳动实践，集体谈判(该法案鼓励雇主和工会之间进行谈判)；争议解决(它建立了解决劳动争议的机制，包括调解和仲裁委员会 CCMA)；及权利保护(员工有权参加工会和参加工会活动)

就业公平法案 (EEA)

EEA 旨在促进工作场所的机会均等和公平待遇。它禁止基于种族、性别、残疾和其他因素的歧视，包括平权行动(雇主必须实施平权行动措施来解决历史上的不平等)及就业公平计划(公司必须制定和实施计划以实现员工公平)

技能发展法案

该法案促进劳动力技能的发展。它鼓励雇主投资于员工的培训和发展计划。主要包括：
技能发展税：雇主向支持培训计划的基金捐款。
学习计划：该法案提倡将工作经验与理论培训相结合的学习计划。



金茂律師事務所

— Jin Mao Law Firm —



坦桑尼亚投资概览

坦桑尼亚投资概览

坦桑尼亚政局稳定，社会和谐，拥有健全的民主制度，并且政府积极改善营商环境，为投资者提供了信心和保障

政治局势稳定

坦桑尼亚拥有丰富的矿产、石油、天然气和耕地，在农业、采矿和能源方面提供了巨大的机会

自然资源丰富

庞大且不断增长的劳动力，由政府对于职业培训的投资提供支持，并通过立法保障外国投资者的权益

劳动力市场及法律保障

矿业

中国企业在坦桑尼亚的矿业投资活跃，涉及黄金、铀矿等矿产资源的开发

基础设施及房地产

中国企业参与了坦桑尼亚的多个基础设施项目，如公路、铁路、港口、机场以及多个大型

农业

中国企业在坦桑尼亚的农业投资包括剑麻农场、现代农业产

制造业

包括陶瓷厂、钢铁厂、水泥厂等



坦桑尼亚投资法律概览

01

投资门槛

外国投资者要求最低投资资本为500000 美元，采矿、石油或危险化学品行业的商业企业有例外规定

02

主管部门

坦桑尼亚投资中心(TIC)负责促进坦桑尼亚作为投资目的地，协助投资者了解投资环境，为外国投资者提供指导

03

市场准入

禁止制造和交易武器和弹药；
矿业投资对政府权益有严格要求；
旅游和电信对外资比例、设施所有权和当地员工有限制

04

法律保障

除非通过正当程序，政府不得将商业企业国有化或征用；
商业企业，包括采矿权和石油许可证持有人，在五年内可将资本、利润和股息转移至境外



金茂律師事務所
— Jin Mao Law Firm —

坦桑尼亚矿业投资法律



坦桑尼亚的矿产是所有坦桑尼亚公民的公共财产。无论是勘探还是采矿，都需要从委员会颁发的几个矿权中获得适当的矿权。采矿权包括探矿许可证、特殊采矿许可证、采矿许可证和初级采矿许可证。



任何从事采矿(包括采石和露天开采)的人自费进行环境和社会影响评估。环境影响评估必须在采矿项目的任何融资或承担之前进行，无论提议者是否拥有开展该项目所需的许可证或执照。



外国投资者不能在坦桑尼亚完全拥有土地；他们只能在指定期限内租赁土地。这种限制会使长期投资规划复杂化。采矿项目征地可能导致当地社区的补偿和安置争议。



矿业公司需支付增值税，应税利润仍需缴纳企业所得税，并且矿业公司在支付、利息、非居民提供的服务费和当地专业服务时需要预扣税款。矿权持有人需要支付与授予权利的矿区相关的年租金。

坦桑尼亚矿业劳动用工法律概览

工时及员工权利

坦桑尼亚的标准工作时间设定为每周 45 小时。员工每周至少有权休息一天，并且员工在连续工作超过 6 小时后应至少有 1 小时的休息时间。

此外，法律禁止雇主基于性别、种族、宗教或其他受保护的特征歧视雇员。投资者必须实施防止工作场所歧视和骚扰的政策。

解雇流程

《就业和劳动关系法》要求雇主有正当理由解雇雇员。这包括遵循正当程序，例如在解雇前提供警告和举行听证会。雇主在解雇员工之前，应向员工提供书面通知，明确解雇的原因和解雇生效的日期。被解雇的员工有权获得遣散费，具体的赔偿金额取决于员工在公司工作的年限和解雇的原因。

集体协商和争议解决

员工有权组建和加入工会。雇主必须承认这些工会，并就雇佣条款进行集体谈判。

法律提供了解决劳动争议的机制，包括调解和仲裁。如果员工所在的行业有工会存在，雇主在解雇员工之前可能需要与工会进行协商，并遵守相关的劳动法规定。



尼日利亚投资概览

01

世界银行评价：世界银行《2020年营商环境报告》显示，尼日利亚营商环境便利度全球排名升至第131位，较2019年上升15位。

02

完善投资促进法律法规：尼日利亚通过多部外资相关法律，除石油和政府采购外，国内外资本待遇相同，资金可自由转移，投资许可银行可转账。

03

提供投资者“一站式”服务：尼日利亚投资促进委员会提供“一站式”服务，27个政府部门在中心设立办事机构，为投资者提供信息及办理手续。

04

成立工业、贸易和投资部：2011年尼日利亚重组商业和工业部为工业、贸易和投资部，强化投资政策推行和事务协调，出台多项计划促进工业化。

05

成立改善营商环境总统委员会：尼日利亚成立委员会，每月例会并推出140项改革措施，提高营商环境便利度，目标2023年排名进入全球前70。

多边经贸协定

尼日利亚签订的多边经贸协定包括《西共体关于投资的补充法案》、《科托努协议》等，涉及投资、经济共同体等多个领域。



避免双重征税协定

尼日利亚与中国、新加坡等14个国家签订了避免双重征税协定，这些协定有助于防止税收重复征收，促进经贸合作。



双边投资协定

尼日利亚已与中国、芬兰等15个国家和地区签订双边投资协定，这些协定旨在促进和保护双方之间的投资活动。



综合自贸园区

尼日利亚有39个综合自贸园区，由出口加工区管理局管理，促进经济多元化，减轻经济对石油的依赖，已吸引超过400家企业和超200亿美元投资。

石油和天然气自贸园区

尼日利亚有4个石油和天然气自贸园区，其中奥尼园区已运营，吸引超200家企业，投资约200亿美元，是非洲最大石油自由区之一。





莱基自贸区

莱基自由贸易区是中国商务部批准的“境外经贸合作区”，位于莱基半岛，距拉各斯市区约50公里，占地面积30平方公里，预计总投资约20亿美元。

奥贡—广东自贸区

奥贡—广东自贸区位于尼日利亚奥贡州伊格贝萨地区，紧靠尼日利亚经济中心拉各斯，由奥贡州政府与广东新广国际集团中非投资有限公司合资开发。

经济特区优惠政策

1

税收优惠

在经济特区，企业可享受不同程度的税收减免，包括所得税、增值税等，降低经营成本，提高竞争力。

2

贸易便利化

特区享有更灵活的海关监管和贸易政策，如更快的通关速度、更简便的出口手续等，促进贸易流通。

3

投资促进

政府通过提供财政支持、优化投资环境等方式，鼓励企业在特区投资兴业，带动区域经济发展和产业升级。





行业优惠政策：尼日利亚政府针对农业经营与贸易、采矿、石油开采、旅游业及制造业等行业企业提供行业优惠政策。

农村地区投资抵免：企业投资农村基础设施可享受税收抵免，根据设施缺失情况给予不同比例抵免，冲销应税所得。

重建投资抵免：企业用于建设厂房和购买设备的开支可以享受投资抵免，当年可冲销10%的应纳税所得额。

进口关税优惠：进口农业、电力、采矿用设备、机械以及钢坯、热轧钢板，免征进口关税，鼓励相关行业发展。

油气产业的核心地位

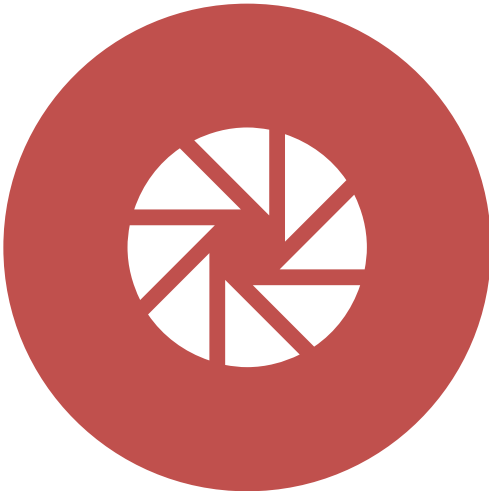
油气产业作为尼日利亚的核心产业，石油、天然气及其相关产品的出口贸易额占尼日利亚出口总额的90%，油气收入贡献了超过80%的政府财政收入。

石油生产的地位

尼日利亚已探明石油储量为368.9亿桶，平均每天生产250万桶原油，是非洲第一大产油国、世界第六大石油生产国及第八大原油出口国。

天然气储量的优势

尼日利亚已探明天然气储量为5.675万亿立方米，居非洲第一位，世界第七位，平均年产天然气442.51亿立方米，为全球天然气供应提供重要保障。



炼油能力的不足

尼日利亚国内炼油能力不足，仅能达到石油产量的24%，90%的石油产品需要进口，每年需花费高达35%的外汇储备，过去5年花费2645.7亿美元进口石油产品。

石油产品的进口

尼日利亚国家统计局指出，2019年1-9月的汽油进口支出高达1.13万亿奈拉；面对巨大的进口需求，尼日利亚石油市场对提高炼油能力、减少进口依赖的需求迫切。

农业资源丰富

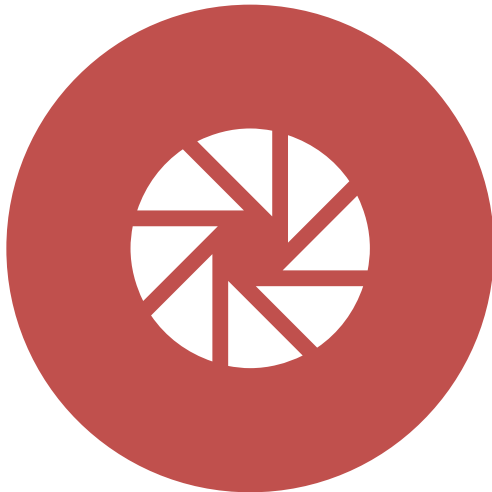
尼日利亚农业用地面积7080万公顷，约占国土面积的76.6%，土质肥沃，其中可灌溉土地有314万公顷；气候适宜一年四季农作物生产，包括热带水果、蔬菜、木本作物和根茎类作物。

农业生产分散

尼日利亚仅40%农业用地得到耕种，家庭为单位的小块土地分散经营限制了生产力与规模经济，导致其连续20年成为食品净进口国，且食品进出口差距持续扩大。

农业产值的稳定

尼日利亚农业产值占GDP比重自2014年起连续五年增长，2019年农业产值为17.96万亿奈拉，占国内生产总值的比重为25.16%，表明其农业经济在稳步发展。



农产品的供需情况

主要农产品包括木薯、玉米等；尼日利亚主要进口小麦、大米等食品，以及棕榈油、糖、鱼类等，主要出口可可、腰果、橡胶、芝麻、棉花等农产品。

投资机会与建议

可重点关注水稻和木薯种植两个农业细分领域；尼日利亚大米进口需求大，中国企业可加强水稻育种及大规模种植合作；木薯种植分散，精加工产品需求增长，中国企业可查阅相关报告了解详情。

产业链的延伸

中国企业还可以进一步延伸产业链条，发展棕榈油、橡胶等热带经济作物和渔业产品的加工合作，利用尼日利亚市场辐射能力强的优势，打造农产品贸易区域物流通道，促进产业的可持续发展。



外商投资法

尼日利亚制定了外商投资法，规定了外国投资的准入条件、审批程序、投资范围、经营方式等。

实施细则

外商投资法实施细则进一步明确了外商投资的具体操作流程和要求，包括注册资本、股权转让、利润汇出等。

投资促进机构

尼日利亚设立了投资促进机构，负责吸引外国投资、提供投资咨询和协助解决投资问题。



01

鼓励外商投资领域

尼日利亚政府鼓励外商投资于农业、制造业、矿业、能源、基础设施、电信、信息技术等领域。

02

限制外商投资领域

尼日利亚政府对外商投资某些领域存在限制，如石油和天然气勘探、开采和加工，以及金融服务业等。

03

禁止外商投资领域

尼日利亚政府禁止外商投资于军事、安全、宗教、文化等领域。

外商直接投资监管与审批

要求	具体说明	要求	具体说明
本地注册	根据2020年《公司及相关事务法案》(the Companies and Allied Matters Act, 2020)规定, 除非获得豁免, 在尼日利亚开展经营活动之前, 外国投资者应当在尼日利亚注册一家子公司。子公司股权可部分或全部由外国投资者持有。	移民事务	外国投资者在尼日利亚开展经营活动需要获得内政部的许可。如雇用外国人/外籍员工(包括实际工作的公司外籍股东和董事)超过六个月, 公司还必须从内政部获得相关职位的外籍配额批准(Expatriate Quota Approval), 外籍员工同样需要获得工作签证。
部分行业	对于部分行业(如沿海航运、广播、私人安保、航空、制药等)而言, 则要求由尼日利亚本国资本持有该子公司的多数股权。在石油和天然气等相关行业, 政府在签发许可或批准时会优先考虑由尼日利亚本国资本控制的实体。	联邦税务局注册	任何尼日利亚公司都必须在联邦税务局注册, 并获得税务识别号, 以便缴纳所得税、资本利得税、预提税和增值税。办理税务注册手续通常需要1至2周的时间。
石油和天然气	尼日利亚政府在对石油和天然气行业的勘探、生产、运输和开发申请的审批中, 主要关注申请人是否遵守该法的规定以及是否满足促进尼日利亚本地发展的要求。外国投资者设立的尼日利亚子公司应当至少要有两名董事和一名股东。具有外资成份的尼日利亚公司的最低股本为1亿奈拉(约合66,000美元)。	国家技术获得与促进办公室登记	如果尼日利亚公司与外国公司签订的合同涉及向尼日利亚引进技术(如管理服务协议和知识产权许可协议), 则应当在合同签订后六十天内向国家技术获得与促进办公室申请登记。
投资促进委员会注册	外国投资者投资的尼日利亚子公司应当在尼日利亚投资促进委员会(Nigerian Investment Promotion Commission)注册后方能在尼日利亚开展业务。在2022年《商业促进法》(Business Facilitation Act 2022)修订后, 尼	特定行业的	根据公司实际经营的不同业务类型, 可能需要适用尼日利亚关于外国投资者直接投资的特定行业/部门

本地化要求

石油和天然气行业



《尼日利亚石油和天然气工业内容发展法》（Nigerian Oil and Gas Industry Content Development Act）规定，尼日利亚独立运营商在石油区块、油田许可、石油开发许可和其他石油和天然气行业的项目中享有优先权，但上述运营商应当在项目实施中优先使用尼日利亚当地的商品和服务。

在从事石油和天然气行业的企业中，担任管理岗位的外籍员工不应超过5%，且需经尼日利亚内容发展和管理委员会（Nigerian Content Development and Monitoring Board）批准。此外，通过尼日利亚子公司开展经营活动的跨国公司必须证明子公司持有经营活动中使用的机器设备50%的所有权。

电力行业



尼日利亚电力监管委员会（Nigerian Electricity Regulatory Commission）要求，在尼日利亚从事电力供应行业的公司必须优先雇佣和培训符合要求的尼日利亚员工，外籍管理职位不超过5%，且需经电力监管委员会批准。根据2013年《尼日利亚电力供应行业国家内容发展条例》（Regulations on National Content Development for the Nigerian Electricity Supply Industry）规定，公司的初级和中级岗位以及其他类似等级职位仅能由尼日利亚员工担任，如确有需要可以雇用外籍员工，但应当向电力监管委员会申请批准，并说明在市场上确实无法寻找到合适的尼日利亚员工人选。此外，公司还需要提交前述员工的学习和继任计划，以使尼日利亚员工能够接替目前由外籍员工担任的职位。



本地化要求

政府采购

根据2017年《联邦政府部门政府采购支持本地内容的行政命令》（On Support for Local Content in Public Procurement by Ministries, Department and Agencies of the Federal Government of Nigeria）规定，在政府采购方面，尼日利亚联邦政府各部门和机构在采购各类商品时应优先考虑本地制造商和服务商，包括采购制服和鞋类、食品和饮料、家具和装饰、文具、机动车、药品、建筑材料以及信息和通信技术。

信息技术和电信行业

尼日利亚对信息技术和电信行业也有较为具体的本地化要求。国家信息技术发展局（National Information Technology Development Agency）2019年出台的《尼日利亚信息和通信技术内容发展指南》（Guidelines for Nigerian Content Development in Information and Communication Technology 2019）规定，当地的设备制造商、设计制造商（无论是直接还是通过外包给参与产品价值链任何环节的本地制造商的形式）必须分别保证至少40%、70%的本地成分。此外，电信公司需要使用本地公司建设网络基础设施，包括但不限于基站塔、基站、光缆、软件、网络设备，并确保在价值和数量上至少达到80%本地成分。

联系我们



黄朝为 律师

金茂律师事务所合伙人，法学博士，非洲投资法律专家

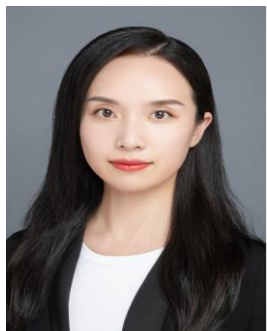
E: chaowei.huang@jinmao.com.cn



张弈 律师

金茂律师事务所合伙人，中国及美国(纽约州)注册律师，欧洲认证隐私从业人员(CIPP/E)，企业高级合规师

E: zhangyi@jinmao.com.cn



刘佳颖 律师

金茂律师事务所合伙人，专注于跨境商事、投融资及资本市场法律业务

E: alexaljy@jinmao.com.cn

欢迎关注我们
了解更多出海资讯



金茂律师事务所出海法律服务业务组

协助搭建合理海外架构， 适配对目的国的外资准入规则	公司基本情况	协助客户完成公司注册 材料的准备	相关法律文件起草及审查
设计并购交易结构	资产、融资及债务信息	协助完成中国境内的 ODI到目的国资金准入 FDI的全流程	贸易制裁、进出口管制 相关法律风险评估及合规建设
目的国当地投资优惠政策架构	重大协议	协助完成程序性法律文 书起草	海关报关、清关及海关 监管等相关事务
设计融资结构（股东贷 款、母公司境外担保、 境内银行内保外贷、全 球授信、出口信贷等）	诉讼、仲裁及其他争议	办理目标的所属法域要 求的安全审查、反垄断 审查及其他必须的审查	反倾销、反补贴、保障 措施相关法律咨询
	安全生产及环保事宜		
	用工情况		
	目的国法律环境尽调		



协助客户整合与境外项 目相关的境外服务机构	审阅、起草或修改交易 文件及其他法律文件	知识产权相关法律事务， 包括知识产权全球布局	跨境争议谈判及调解
作为境内客户的牵头律 师，联合目的国其他法 律执业机构，就项目标 的所属法域及监管环境 向客户提供法律建议	参与项目沟通谈判	目的国数据合规相关要求 及数据跨境流动	跨境争议的诉讼/仲裁
与境外服务机构合作设 立离岸公司	保密协议	反腐败、反商业贿赂相关 法律事务	跨境判决书/裁决书的 承认与执行
	投资意向书	目的国劳动法合规要求， 解释当地用工法律与政策、	
	条款清单 (TS)		
	投资协议		



金茂律师事务所出海法律服务业务组

面对不同国家和地区复杂的法律环境，企业在产品出海过程中往往面临诸多挑战。为此，金茂律师事务所出海法律服务业务组凭借丰富的实战经验，助力中国企业拓展海外市场，为有出海意愿的企业提供优质的法律服务。

金茂律师事务所出海法律服务业务团队由经验丰富的涉外律师组成，均拥有国内外顶尖法学院的学位，更具备处理跨国案件的实战经验。

我们全方位护航企业的全球化进程，基于对不同国家法律和监管环境、文化差异以及对商业逻辑的理解向客户提供创新性问题解决方案。

人才储备

有众多具备专业特长并曾在海外留学或在国际律师事务所积累了丰富的经验的律师

专业领先

被政府部门、行业协会以及国际刊物认可为中国领先的律师事务所

过往业绩

成功地为多家国企、民营企业及人民币和美元基金等境外直接投资收购项目提供了法律服务

全球网络

服务范围覆盖全球范围内多个关键市场，包括非洲、日本、美国、英国、澳大利亚、新加坡等，通过当地长期合作伙伴为客户提供定制化的解决方案

联系我们

chaowei.huang@jinmao.com.cn



金茂律師事務所
— Jin Mao Law Firm —

JIN MAO Law Firm

金茂榮譽

由于在专业领域取得的杰出业绩以及在国际同业中的良好声誉，金茂所多次获得国际性专业荣誉，包括 **CHAMBERS & PARTNERS**、**ASIA LAW**、**LEGAL 500**、**ALB**、**CHINA BUSINESS LAW JOURNAL** 等专业法律刊物多次将金茂所列为**中国排名领先的律师事务所之一**。

以下的“金茂荣誉年鉴”简要回顾自成立以来，金茂所在中国所获的多项荣誉、表彰和认可：



金茂律師事務所

— Jin Mao Law Firm —

更多免费行业报告

并购家

www.ipoipo.cn