哥斯达黎加营商环境报告

（2025-2026）

哥斯达黎加中资企业协会

目 录

第一章 宏观经济态势与产业发展格局 1

1 短期经济运行态势 2

2 资源禀赋、基础设施条件与经济地理特征 3

3 产业结构与优势产业剖析 4

4 国际贸易体系与供应链布局 6

5 外国直接投资(FDI)趋势 7

6 中哥经贸合作现状 9

7 哥斯达黎加宏观公共政策与中期发展规划 11

第二章 外资企业在哥现状与本地化经营挑战 15

1 外资企业在哥分布格局 15

2 中企在哥投资布局现状与经营特征 17

3 中资企业本地化经营挑战 18

第三章 哥斯达黎加综合营商环境评估 20

1 营商环境概况 20

2 企业设立流程、监管体系与准入规则 22

3 企业常态化生产运营配套环境分析 26

4 人力资源储备与本地化用工市场环境 27

5 国际第三方机构营商环境评级与横向对比分析 30

第四章 对哥投资机遇与多维度风险挑战 33

1 重点赛道投资机遇与优质产业布局 33

2 制度与监管 36

3 企业本地化运营挑战 38

4 地域文化差异与隐性影响因素 40

更多免费行业报告 并购家 www.ipoipo.net

5 政策建议框架 41

第五章 哥斯达黎加投资促进体系与专项投资政策 43

1 国家级投资促进体系 43

2 自由贸易区制度与运营管理体系 44

3 重点行业专项投资激励政策 46

4 跨境贸易便利化措施 47

5 中国资本对哥投资前景预判 48

6 中资企业投资运营需求与当地配套差距分析 49

第六章 重点领域专题研究 51

1 全球近岸外包浪潮与产业链重构趋势 51

2 绿色经济与能源转型 53

3 数字化转型与工业4.0 55

第七章 国际经验与中资落地评估建议 58

1 权威国际机构对哥投资环境评估与研判 58

2 境外企业在哥本地化成功投资案例 60

3 适配中资企业的差异化投资与合规建议 61

4 中哥双边合作推进与政府支持诉求 63

附录A 主要经济指标数据表 65

附录B 自由贸易区制度要点 67

附录C 中哥双边框架性协议清单 68

附录D 主要投资促进机构联系方式 69

附录E 参考资料来源 71

附录F 中资企业在哥经营情况调查问卷 72

第一章 宏观经济态势与产业发展格局

哥斯达黎加（Costa Rica）在西班牙语中意为“富庶的海岸”，于1848年8月30日成立共和国，位于中美洲地峡，属北美洲。东临加勒比海，西濒太平洋，北接尼加拉瓜，东南与巴拿马毗连。哥斯达黎加国土面积5.11万平方公里，其中陆地面积50660平方公里，水域面积440平方公里。中部为平均海拔1000米以上的山谷地区，周边为热带平原。首都为圣何塞市，是中美洲地区整体发展水平较高的国家。哥斯达黎加位于西6时区，比北京时间晚14个小时。

哥斯达黎加属热带和亚热带气候，全年分雨季（4月至12月）和旱季（12月底至次年4月）。中部山谷地区气候宜人，四季如春，周边热带平原地区气候炎热。哥斯达黎加的国土面积仅占世界陆地总面积的0.03%，但拥有全球近5%的物种，是世界上生物物种最丰富的国家之一。近30%的国土为国家公园或自然保护区，总计数量152个。全国森林覆盖率为52.38%。矿产资源有铁、锰、水银、铝土、金、银等。其中，铝矾土、铁、煤矿的蕴藏量分别达1.5亿吨、4亿吨和5000万吨。金矿主要分布在西北部提拉兰山脉（Tilaran Cordillera）的中央金腰带区域。碳酸钙矿分布在西北部，品位较高，由石灰石提炼出碳酸钙的纯度可达99.5%。哥政府高度重视环境保护，自然资源开发受到严格限制。石油完全依赖进口。

哥斯达黎加实行立法、司法和行政三权分立的总统共和制。哥斯达黎加目前共有156个注册政党，其中包括35个全国性政党、23个省级政党和 98个州级政党。当前拥有议会代表权的政党有民族解放党、社会民主进步党、基督教社会团结党、新共和党、进步自由党和广泛阵线党。哥斯达黎加国民主要为西班牙、德国、波兰、意大利和犹太人后裔，印第安人数量少且生活聚居区范围狭小。白人和印欧混血种人占95%，黑人占3%，印第安土著居民占0.5%，其他民族约占1.5%。华人于19世纪来到哥斯达黎加，多为当时筑路工人，现主要从事餐饮、零售等行业。截至2025年，在哥斯达黎加的华侨华人约有10万人。

更多免费行业报告 并购家 www.ipoipo.net

1 短期经济运行态势

1.1 GDP 增长趋势与预测

表 1-1　2020-2026 年哥斯达黎加经济情况

年份	2020	2021	2022	2023	2024	2025e	2026f
GDP(亿美元）	623.96	649.61	692.44	864.98	953.5	1029	1099.31
人均GDP（美元）	12394	12838.1	13625.9	16942	18587.2	19968.4	20299
GDP增长率	-4.30%	7.90%	4.60%	5.10%	4.30%	4.60%	3.60%

数据来源：世界银行、国际货币基金组织

注：2020-2024年数据来源于世界银行历史数据，2025年为世界银行测算估计值，2026年采用国际货币基金组织预测数据。

1.2 通货膨胀与货币政策

1.2.1 通货膨胀

2025年，哥斯达黎加按消费者价格指数衡量的年均通货膨胀率为-0.1%，较2024年的-0.4%小幅回升，但仍处于轻微通缩状态。（见表1-2）

表 1-2 2020-2026 年哥斯达黎加通货膨胀率

年份	2020	2021	2022	2023	2024	2025e	2026f
CPI年均通胀率	0.70%	1.70%	8.30%	0.50%	-0.40%	-0.10%	1.00%

数据来源：世界银行

1.2.2 货币政策

由于通胀持续低于哥斯达黎加中央银行(Banco Central de Costa Rica, BCCR)3%的目标水平，货币政策总体保持偏宽松取向，国际货币基金组织(International Monetary Fund,IMF)也建议进一步降息以推动通胀和通胀预期回归目标区间。

1.3 就业市场与工资水平

1.3.1 就业市场

2025年，哥斯达黎加就业市场总体保持改善，但改善中伴随劳动参与下降。根据哥斯达黎加中央银行《2025年年度报告》，2025年平均失业率由2024年的7.5%降至6.7%，处于历史低位；同时，平均不充分就业率为3.0%，较上年下降0.5个百分点。不过，哥斯达黎加中央银行也指出，2025年平均劳动参与率和就业率分别降至55.1%和51.4%，低于2024年水平。

1.3.2 工资水平

2025年哥斯达黎加私营部门最低工资标准继续上调。官方法令规定，自2025年1月1日起，私营部门所有薪资类别最低工资上浮2.37%。从实际收入看，哥斯达黎加中央银行数据显示，2025年主要就业收入的实际增长在下半年有所放缓，全年平均同比增长约4.1%，较2024年降低约1.9个百分点。

1.4 汇率波动与外汇储备

1.4.1 汇率波动

2025年，哥斯达黎加外汇市场总体延续科朗升值和外汇储备增加的特征。根据哥斯达黎加中央银行《2025年年度报告》，2025年末按Monex加权平均汇率计算，汇率下降2.2%，即科朗兑美元继续升值。

1.4.2 外汇储备

2025年底哥斯达黎加净国际储备达到170.817亿美元，较2024年底增加29.111亿美元，相当于2025年GDP的16.6%。

2 资源禀赋、基础设施条件与经济地理特征

2.1 自然资源优势

哥斯达黎加自然资源优势以热带农业、可再生能源和水资源为主。农业方面，咖啡、香蕉和菠萝是传统优势农产品，其中咖啡以100%阿拉比卡豆和火山土壤种植为特色。能源方面，哥斯达黎加电力结构高度依赖可再生能源。哥斯达黎加国家电力公司数据显示，2025年哥斯达黎加全国98.6%的电力来自水电、

更多免费行业报告 并购家 www.ipoipo.net

地热、风能、生物质和太阳能五类可再生能源；其中水电和地热是长期基础性来源。水资源方面，经济合作与发展组织(Organisation for Economic Co-operation and Development, OECD)指出哥斯达黎加淡水资源较丰富，但近年来受基础设施老化、输水损耗较高和干旱季节变化影响，部分地区仍存在供水压力。

2.2 交通基础设施

哥斯达黎加交通基础设施服务于“两洋联通”的外向型经济格局，港口体系主要依托加勒比海和太平洋两端。加勒比海一侧以利蒙（Limón）—莫因港（Puerto Moín）口综合体为核心，承担大宗进出口和集装箱运输；太平洋一侧以卡尔德拉港为代表，是面向太平洋航线的重要门户。公路方面，哥斯达黎加仍以圣何塞（San José）为中心形成放射式交通网络，基础设施规划文件将32号公路扩建、San José–San Ramón走廊、San José–Cartago走廊和圣卡洛斯（San Carlos）公路等列为重要项目。航空方面，国际客运主要依赖圣何塞附近的胡安·圣玛丽亚国际机场和瓜纳卡斯特的丹尼尔·奥杜韦尔国际机场，2024年两机场分别接待约177.95万人次和88.13万人次入境游客。

2.3 区域经济发展特征

哥斯达黎加区域经济发展差异较明显，中央区与沿海及边境地区之间在贫困率、收入水平和就业机会方面存在差距。哥斯达黎加国家统计局(Instituto Nacional de Estadística y Censos, INEC)《2025年全国住户调查》显示，2025年全国贫困家庭比例为15.2%，其中中央区贫困率最低，为10.8%；相比之下，Brunca、Huetar Caribe、Huetar Norte等地区贫困率分别为23.8%、24.9%、21.1%，大约为中央区的两倍左右。圣何塞所在中央区仍是人口、公共服务、产业集聚和就业机会最集中的区域，而加勒比海沿岸、北部和南部地区更多依赖农业、港口、旅游或边境经济，收入和公共服务条件相对弱。

3 产业结构与优势产业剖析

3.1 产业结构

2024年，哥斯达黎加第一、二、三产业占GDP的比重分别约为3.9%、19.5%和68.7%，其中第三产业占比最高，服务业在国民经济中始终占据主导地位（见表1-3）。

表 1-3 2020-2026 年哥斯达黎加三产 GDP 占比

年份	2020	2021	2022	2023	2024	2025f	2026f
第一产业占比	4.60%	4.70%	4.40%	4.10%	3.90%	3.60%	3.50%
第二产业占比	20.10%	20.30%	20.30%	20.10%	19.50%	19.50%	19.20%
第三产业占比	68.20%	67%	67.40%	68.10%	68.70%	69.10%	69.70%

数据来源：哥斯达黎加中央银行

3.2 优势产业

3.2.1 先进制造业

哥斯达黎加先进制造业中最突出的是医疗器械和生命科学产业。哥斯达黎加投资促进局（CINDE）数据显示，2023年精密与医疗设备产品占哥斯达黎加本土原始设备制造商（Original Equipment Manufacturer, OEM）出口总量的42%，明显高于2017年的26%；2024年医疗和科学设备出口额超过85亿美元，生命科学产业直接就业人数超过6万人。该产业主要依托自由贸易区、熟练劳动力、对美出口通道和跨国企业集群发展，产品涵盖一次性医疗耗材、诊断设备、治疗器械和精密组件等。电子制造方面，英特尔是哥斯达黎加高技术产业的重要早期案例。英特尔官方资料显示，其哥斯达黎加项目于1996年启动、1997年开工，1998年开始微处理器组装和测试业务，后续逐步转向研发、工程和全球服务职能。

3.2.2 服务业

服务业是哥斯达黎加吸引外资和扩大高附加值就业的重要领域，尤其以共享服务中心、业务流程外包、数字技术和企业后台服务为代表。哥斯达黎加投资促进局数据显示，哥斯达黎加拥有超过82家共享服务中心和后台服务公司，其中32家为《财富》500强企业相关服务公司；哥斯达黎加投资促进局还将哥斯达黎加定位为拉美高附加值服务出口的重要基地。跨国企业方面，IBM、微软

更多免费行业报告 并购家 www.ipoipo.net

（Microsoft）、亚马逊（Amazon）等均在哥斯达黎加开展服务或技术相关业务。哥斯达黎加投资促进局资料显示，IBM自2004年在哥斯达黎加运营，目前向约25个国家的900名客户提供多语种服务；微软在哥斯达黎加运营超过26年，并于2017年宣布扩大客户服务和企业数字销售相关投资。

3.2.3 农业

哥斯达黎加出口多种热带农产品，其中香蕉和菠萝是最具代表性的水果出口品类，咖啡则以100%阿拉比卡豆、火山土壤和长期出口传统为特色。从区域分布看，咖啡多分布在中央山谷、塔拉苏、三河、图里亚尔瓦、布伦卡等高海拔或火山土壤区；香蕉和菠萝则更多集中于加勒比海沿岸、北部和大西洋低地。联合国开发计划署(United Nations Development Programme, UNDP)在菠萝可持续项目中指出，哥斯达黎加是全球主要菠萝出口国之一，菠萝生产尤其集中在北部和大西洋地区。这些农产品共同构成哥斯达黎加传统出口基础。

3.2.4 旅游业

旅游业是哥斯达黎加服务业的重要组成部分，并与生态资源保护高度相关。哥斯达黎加旅游局资料显示，全国超过25%的国土被保留用于自然保护，使其成为生态旅游和自然保护型旅游的重要目的地；国家公园、火山、热带雨林、海岸和生物多样性构成其核心吸引力。从游客规模看，2024年哥斯达黎加航空入境游客达到约266万人，其中胡安·圣玛丽亚国际机场接待约177.95万人次，瓜纳卡斯特国际机场接待约88.13万人次。2025年旅游表现总体小幅增长，公开报道称全年航空入境游客约268.93万人，较2024年增加约1%。

4 国际贸易体系与供应链布局

4.1 主要贸易伙伴

哥斯达黎加对外贸易高度依赖美国市场，同时与欧盟、中国和中美洲区域保持重要贸易联系。哥斯达黎加外贸部（Ministerio de Comercio Exterior, COMEX）明确称，美国是哥斯达黎加“主要贸易伙伴”，也是其最重要的外商直接投资来源国；《多米尼加共和国-中美洲自由贸易协定》是哥斯达黎加连接美国、多米尼加和中美洲市场的主要贸易制度安排。从货物出口看，OEC按

2024年数据列示，哥斯达黎加主要出口目的地包括美国、荷兰、危地马拉、比利时和尼加拉瓜，其中美国出口额约98.1亿美元，荷兰约17.6亿美元，反映出美国和欧洲市场在其货物出口中的核心地位。进口方面，中国是重要来源国之一，globalEDGE按世界银行（World Bank, WB）数据列示，中国位列哥斯达黎加主要进口来源国前列，仅次于美国。

4.2 港口物流体系

哥斯达黎加港口物流呈现加勒比海-太平洋双向布局。加勒比海方向以利蒙-莫因港口体系为核心，其中莫因集装箱码头由APM Terminals运营，是哥斯达黎加主要集装箱门户。APM Terminals资料显示，莫因码头2024年处理超过130万TEU标准箱，并在2024年实现开港六年来最高业务量。太平洋方向以卡尔德拉港为核心，主要服务太平洋航线和面向大首都区、太平洋沿岸的进口货流。港口运营方资料显示，卡尔德拉港2024年货物吞吐量超过630万吨。

4.3 自由贸易协定

哥斯达黎加已形成较完整的自由贸易协定网络，覆盖中美洲、北美、欧洲和部分亚洲市场。据哥斯达黎加外贸部信息，哥斯达黎加参与《多米尼加共和国-中美洲自由贸易协定》，协议成员包括美国、多米尼加共和国及中美洲国家，并于2009年对哥斯达黎加生效；同时，哥斯达黎加—中国自贸协定于2011年8月1日生效。与欧洲方面，哥斯达黎加通过《中美洲—欧盟联系协定》进入欧盟优惠贸易框架，该协定贸易部分于2013年10月1日对哥斯达黎加生效。此外，哥斯达黎加与加拿大、墨西哥、智利、秘鲁、哥伦比亚等经济体或区域拥有贸易协定。中美洲区域内部则依托经济一体化框架和中美洲关税体系，中美洲经济一体化秘书处（Secretaría de Integración Económica Centroamericana, SIECA）为中美洲经济一体化的技术和行政机构。

5 外国直接投资(FDI)趋势

5.1 外国直接投资流入规模与行业分布

5.1.1 流入规模

更多免费行业报告 并购家 www.ipoipo.net

表 1-4　2020-2025 年哥斯达黎加吸引外国直接投资量

（单位：百万美元）

年份	2020	2021	2022	2023	2024	2025
外国直接投资流量	1762.7	3231.1	4856.5	4400.2	5113.5	5121.8
欧洲国家规模	100.3	232.1	484	749.6	204.9	1275.4
亚洲国家规模	22.9	14.4	16.3	9.3	17.5	28.8
美洲国家规模	1254.7	2771.5	4154.9	2678.7	4328.2	3073.5

数据来源：哥斯达黎加中央银行

哥斯达黎加近年来外国直接投资流入保持高位。哥斯达黎加中央银行发布的信息显示，2025年哥斯达黎加外国直接投资流入达到51.218亿美元，连续第二年超过50亿美元；2024年经哥斯达黎加中央银行修订后的外国直接投资流入为51.135亿美元（见表1-4）。

5.1.2 行业分布

从行业结构看，2025年哥斯达黎加外商直接投资主要流向制造业。哥斯达黎加外贸促进局（Promotora del Comercio Exterior de Costa Rica, PROCOMER）根据哥斯达黎加中央银行数据发布的信息显示，2025年制造业外国直接投资达到38.973亿美元，同比增长7.1%，增长主要与医疗器械企业再投资有关。除制造业外，农业、金融体系和房地产部门也出现增长，增幅分别为107.3%、34.7%和20.2%；而商业、旅游、服务和农工业等部门则出现下降。总体上，2025年哥斯达黎加外国直接投资的行业分布仍以制造业，特别是医疗器械相关制造为主。

5.2 主要投资来源国

美国仍是哥斯达黎加最主要的投资来源国。哥斯达黎加外贸部在《多米尼加共和国-中美洲自由贸易协定》页面中明确称，美国是哥斯达黎加最重要的外商直接投资来源国。哥斯达黎加外贸促进局根据哥斯达黎加中央银行数据公布的2025年外国直接投资来源结构显示，美国占54.8%，仍居首位；瑞士占19.7%，

墨西哥占4.7%，哥伦比亚占3.7%。加拿大和欧洲国家也是哥斯达黎加投资网络的重要组成部分，哥斯达黎加外贸部官方协定文件中单列与加拿大、欧盟、EFTA等经济体的贸易与投资关系，并在2024-2025年工作报告中分别列出来自加拿大、欧盟、EFTA和英国的投资流量统计。

5.3 跨国公司布局

哥斯达黎加的跨国公司业务布局主要集中在先进制造、生命科学和知识密集型服务。

先进制造业方面，英特尔是代表性案例，英特尔官方资料显示，其哥斯达黎加项目于1996年宣布、1997年开工，1998年开始微处理器组装测试业务；2025年，英特尔宣布逐步关闭哥斯达黎加组装测试工厂，并将相关业务转移至马来西亚和越南，但继续保留工程和企业服务业务，约有近2000名员工留在哥斯达黎加。

医疗器械方面，雅培（Abbott）在哥斯达黎加长期运营，哥斯达黎加投资促进局资料显示，Abbott Costa Rica于2010年12月开始运营，生产面向全球市场的医疗器械。

服务业方面，亚马逊在哥斯达黎加设有招聘和运营平台，岗位覆盖客户服务、企业支持和技术相关职能。

6 中哥经贸合作现状

6.1 双边贸易规模与结构

中国与哥斯达黎加经贸关系以货物贸易为主，贸易结构呈现哥方对华逆差特征。

6.1.1 贸易规模

表 1-5 2020－2025 年中国—哥斯达黎加双边货物贸易额

（单位：亿美元）

年份	2020	2021	2022	2023	2024
双边贸易额	22.04	30.53	43.58	57.02	77.60

数据来源：中华人民共和国海关总署

更多免费行业报告 并购家 www.ipoipo.net

哥斯达黎加外贸部官方资料显示，中国是哥斯达黎加仅次于美国的第二大单一贸易伙伴。根据中国海关总署官方统计，2020年中哥双边货物贸易额约为22.04亿美元，2024年增至77.60亿美元。其中，2024年哥斯达黎加自中国进口约33.79亿美元，对中国出口约43.8亿美元，双边贸易规模较疫情时期明显扩大（见表1-5、1-6）。

表 1-6 2020-2024 年中国对哥斯达黎加直接投资统计

（单位：万美元）

年份	2020	2021	2022	2023	2024
年度流量	2849	-60	-215	214	41
年末存量	6590	3575	1220	807	667

数据来源：中华人民共和国商务部

6.1.2 贸易结构

联合国商品贸易统计数据库（UN Comtrade）经哥斯达黎加官方贸易统计，2024年哥斯达黎加对中国出口额为3.8347亿美元，主要出口品类光学、摄影、测量和医疗设备出口额为2.7631亿美元；肉类及可食用杂碎为4060万美元；蔬果及坚果制品为2029万美元。哥斯达黎加自中国进口规模明显高于对华出口，进口商品主要包括机电产品、通信设备、车辆及各类工业制成品等。

6.2 中国作为贸易伙伴的地位

中国在哥斯达黎加对外经贸体系中不仅是重要贸易伙伴，也是其工业产品和制造业投入品的重要来源国。

近年来，中国持续保持哥斯达黎加主要进口来源国和第二大单一贸易伙伴地位，在机电设备、通信设备、机械产品、车辆及其他工业制成品供应方面发挥重要作用。中国制造产品广泛进入哥斯达黎加消费市场和生产领域，为当地商业流通、基础设施建设及部分制造业发展提供了重要支撑。

同时，《中国—哥斯达黎加自由贸易协定》于2011年正式生效，是中国与中美洲国家签署的首个自由贸易协定。协定实施后，双方90%以上产品分阶段

实现零关税，为双边贸易增长和市场准入便利化提供了制度保障，也进一步巩固了中国在哥斯达黎加对外经贸关系中的重要地位。

6.3 现有合作框架协议与后续推进

6.3.1 框架协议

中哥经贸合作的主要制度框架是《中国-哥斯达黎加自由贸易协定》。哥斯达黎加外贸部官方页面显示，该协定于2011年8月1日生效，法律依据为第8953号法令；协定谈判于2008年11月启动，历经六轮谈判，并于2010年4月完成最终文本签署。哥斯达黎加外贸部早期工作报告还列明，双方曾签署关于启动中哥自贸协定联合可行性研究的谅解备忘录，以及《中哥投资促进和保护协定》等文件。

6.3.2 后续推进

现有合作主要围绕自贸协定执行、市场准入和农产品出口许可展开。哥斯达黎加外贸部资料显示，中哥自贸协定项下自由贸易委员会已举行八次会议，讨论原产地规则、关税减让、协定执行和原产地证书适用等事项。哥方还与国家动物卫生局（Servicio Nacional de Salud Animal , SENASA）、国家植物检疫局（Servicio Fitosanitario del Estado, SFE）和卫生部协同推进动植物产品对华出口授权，目前已有16项出口授权，包括冷冻菠萝、牛肉、猪肉、脱水菠萝等；2024—2025年期间，哥方还继续推进鸡肉、冷冻菠萝、鲜甜瓜等产品的对华出口协议或证书事宜。

7 哥斯达黎加宏观公共政策与中期发展规划

7.1 国家发展计划（2023—2026）

哥斯达黎加现行中期发展框架是《2023—2026年国家发展和公共投资计划》（Plan Nacional de Desarrollo e Inversión Pública 2023-2026，PNDIP 2023—2026），由哥斯达黎加国家规划和经济政策部(Ministerio de Planificación Nacional y Política Económica, MIDEPLAN）牵头制定。该计划被官方定义为政府推进国家发展的主要路线图，服务于2023—2026年政府任期内的公共政策安排和公共投资管理。哥斯达黎加国家规划和经济政策部说明，该计划由13个国

更多免费行业报告 并购家 www.ipoipo.net

家战略发展部门共同参与制定，并通过“发展成果管理模式”将国家规划、预算安排、公共投资管理、跟踪评估等环节连接起来，以提高公共政策执行的透明度和结果导向。

从结构看，《2023—2026年国家发展和公共投资计划》包括7项国家目标、48项部门目标和239项公共干预目标，分布在13个战略部门之中，并与《国家战略计划2050》、联合国可持续发展目标以及《蒙得维的亚共识》等国际承诺相衔接。

该计划还列出132项高影响力公共干预项目，涵盖公共服务、生产部门、基础设施、社会福利、住房和区域发展等领域；其预算估算规模相当于2023—2026年期间年均名义GDP的12.7%。在执行机制上，相关公共投资项目纳入国家公共投资体系和公共投资项目库，并由国家规划和经济政策部进行半年度跟踪和年度评估。

从治理重点看，该计划以廉政建设和开放政府作为两个横向支柱。哥斯达黎加国家规划和经济政策部指出，计划强调执行积极的廉政战略、正面打击腐败，并参考经济合作与发展组织相关建议和开放政府原则。同时，计划中的相当一部分目标和公共干预项目设置了区域分解指标，特别是在福利、劳动与包容、生产部门、住房、居住环境和国土空间等领域，强调根据不同地区实际情况制定目标。

7.2 数字经济议程

哥斯达黎加数字经济和数字政府建设以科学、创新、技术和电信部发布的《2023—2027年数字化转型战略》为主要政策框架。该战略围绕两个战略轴展开：一是“数字公民”，包括认证数字签名、数字身份、数字服务和数字技能；二是“良好治理”，包括数据治理、互操作性以及数字化转型相关规范更新。该战略目标是推动公共机构和社会数字化转型，提高生产率、竞争力和社会经济发展水平。同时，经济合作与发展组织《Government at a Glance 2025》显示，哥斯达黎加2022年数字政府指数得分为0.22，低于平均水平0.61，其相对较强维度为“用户驱动”。

7.3 绿色发展与碳中和目标

7.3.1 绿色发展

哥斯达黎加绿色发展政策以清洁能源、低碳交通、生态保护和可持续生产为主要方向。《国家脱碳计划2018—2050》将交通与可持续出行、能源与工业、建筑、废弃物管理、农业、畜牧业、林业和土地利用等纳入减排路径，提出通过10个重点领域推动经济绿色转型。该计划还明确，哥斯达黎加希望建设“现代、绿色、无排放、韧性和包容性经济”，并将绿色增长与生产体系现代化相结合。联合国环境规划署（United Nations Environment Programme, UNEP）也指出，哥斯达黎加已承诺在2030年将净排放控制在最高911万吨二氧化碳当量以内，覆盖国家温室气体清单中的全部部门。

7.3.2 碳中和目标

哥斯达黎加长期气候目标是到2050年实现净零排放。《国家脱碳计划2018—2050》作为哥斯达黎加提交至《联合国气候变化框架公约》（United Nations Framework Convention on Climate Change, UNFCCC）的长期低温室气体排放发展战略，明确提出2050年实现净零排放，并将实施进程划分为三个阶段：2018—2022年为启动阶段，2023—2030年为转折阶段，2031—2050年为大规模部署阶段。该计划覆盖交通、电力、建筑、工业、农业、林业和废弃物等部门，重点包括公共交通电动化、可再生能源利用、低碳农业和森林碳汇维护等内容。《联合国气候变化框架公约》长期战略门户也将该计划列为哥斯达黎加官方长期低排放发展战略文件。

7.4 财政规则与财政整顿

7.4.1 财政规则

哥斯达黎加财政规则的制度基础基于2018年财政改革。国际货币基金组织2025年第四条磋商报告指出，哥斯达黎加持续遵守财政规则，并叠加2018年税制改革效果，推动财政状况改善。经济合作与发展组织《2025年哥斯达黎加经济调查》也指出，哥斯达黎加应继续严格遵守财政规则，并通过支出审查、提高公共支出效率和扩大税基等方式维护财政可持续性。财政规则的作用主要体现在限制支出增长、控制财政赤字和稳定债务路径，是哥斯达黎加近年来财政政策的重要约束机制。

更多免费行业报告 并购家 www.ipoipo.net

7.4.2 财政整顿

哥斯达黎加近年来财政整顿效果主要体现在公共债务率下降。国际货币基金组织2025年第四条磋商报告指出，受持续执行财政规则和2018年税制改革影响，哥斯达黎加公共债务在2021—2024年间下降约8个百分点，2024年已降至GDP的60%以下；国际货币基金组织同时评估其公共债务具有较高概率的可持续性，主权债务压力风险较低。经济合作与发展组织《2025年哥斯达黎加经济调查》也指出，严格执行财政目标帮助哥斯达黎加开始降低债务/GDP比率，但由于利息支出仍然较高，确保财政可持续性仍是政策重点。

7.5 创新与竞争力提升计划

哥斯达黎加创新与竞争力政策主要体现在数字化转型、人工智能和科技创新议程中。2024年10月，哥斯达黎加科学、创新、技术和电信部(Ministerio de Ciencia, Innovación, Tecnología y Telecomunicaciones, MICITT)发布《2024—2027年国家人工智能战略》（ENIA），称哥斯达黎加成为中美洲首个拥有该类公共政策的国家。哥斯达黎加科学、创新、技术和电信部人工智能专题页面还说明，ENIA 2024—2027的目标是促进人工智能的使用、采纳和发展，使其服务于公民利益，并避免对个人造成损害。在数字化转型战略中，哥斯达黎加科学、创新、技术和电信部也将人工智能、大数据、云计算、物联网、机器人等列为促进生产率和竞争力的重要技术方向。

第二章 外资企业在哥现状与本地化经营挑战

1 外资企业在哥分布格局

1.1 行业分布

在哥外资企业主要集中在生命科学、先进制造、企业服务、信息技术和电子相关产业。

1.1.1 医疗器械

医疗器械和生命科学产业是哥斯达黎加最具代表性的外资集聚领域。哥斯达黎加投资促进机构资料显示，目前有90多家跨国生命科学企业在哥运营，包括雅培、美敦力（Medtronic）、波士顿科学（Boston Scientific）、飞利浦（Philips）、百特（Baxter）、强生（Johnson & Johnson）、爱德华生命科学（Edwards Lifesciences）、史赛克相关企业、泰尔茂旗下MicroVention以及捷迈邦美（Zimmer Biomet）等；全球前30大医疗器械企业中已有14家在哥斯达黎加设有运营，该行业直接雇佣超过6万人。

1.1.2 电子制造

电子与高精密制造也是哥斯达黎加外资的重要组成部分。英特尔长期是哥斯达黎加电子与半导体产业的重要外资企业。2025年，英特尔在全球重组背景下宣布逐步关闭哥斯达黎加组装与测试业务，并将相关产能转移至越南和马来西亚，但仍保留工程和企业服务职能，约2000名员工继续留在哥斯达黎加。 这一变化显示，哥斯达黎加电子产业的外资结构正在从传统装配和测试环节，逐步向工程、企业服务、区域运营和高附加值支持环节调整。

1.1.3 共享服务中心

共享服务中心和企业服务中心是哥斯达黎加外资布局的另一重点领域。哥斯达黎加外贸促进局介绍，哥斯达黎加服务业优势主要来自受过良好训练且具备双语能力的人才、地理位置、与美国接近的时区以及较成熟的商业环境。近年来，亚马逊、埃森哲（Accenture）、IBM、DXC Technology、Hologic、波士

更多免费行业报告 并购家 www.ipoipo.net

顿科学等跨国企业均在哥设立或扩大服务、财务、信息技术、网络安全或区域支持中心。其中，Hologic在阿拉胡埃拉Coyol自由贸易区的运营已从医疗器械制造扩展至国际财务共享服务中心和全球信息技术服务，2024年其在哥雇佣约1100人。波士顿科学也在2025年前后继续扩大其在哥服务职能，在埃雷迪亚Zona Franca América开设共享服务中心，计划在一年内新增约250个岗位。

1.2 区域集聚

从区域分布看，外资企业主要集中在大首都区及其周边自由贸易区。大首都区包含圣何塞、埃雷迪亚、阿拉胡埃拉、卡塔戈，因靠近主要人口、教育、机场和商务资源，成为外资企业布局的核心区域。

美国国务院（U.S. Department of State）《2025年投资环境声明》显示，截至2025年初，哥斯达黎加自由贸易区制度下共有715家公司。自由贸易区企业集聚度较高，主要园区包括Coyol Free Zone、Zona Franca América、Global Park、Ultrapark、Metro Free Zone等。

近年哥政府也试图推动外资向大首都区以外地区扩展。哥斯达黎加外贸促进局数据显示，2025年大首都区以外自由贸易区外国直接投资从2024年的2.174亿美元增长至2.702亿美元，增幅24.3%，涉及圣卡洛斯、Pérez Zeledón、Golfito等地区。

1.3 典型外资企业案例

英特尔是哥斯达黎加外资制造和电子产业的标志性企业，虽在2025年调整组装测试业务，但仍保留工程业务与公司职能。

波士顿科学是医疗器械产业代表企业，已在埃雷迪亚、卡塔戈等地开展制造及服务业务，并持续扩大在哥共享服务与制造布局。

Hologic则体现了外资企业从单一制造向“制造+财务共享+网络安全+全球IT服务”复合型运营转型。

亚马逊是企业服务和客户支持领域代表企业，在哥斯达黎加长期开展客服、技术支持、企业后台和区域服务等业务。

2 中企在哥投资布局现状与经营特征

2.1 中企在哥投资布局现状

2.1.1 贸易主导

哥斯达黎加境内的中资企业布局呈现出明显的“贸易先行、工程跟进、制造滞后”的特征。截至2025年，在哥斯达黎加中资企业协会备案的活跃企业约40-50家。这些企业大多以设立代表处或分公司的形式存在，核心业务集中在货物贸易、电信设备供应及基础设施承包。

2.1.2 制造业结构性稀缺

相较于其他拉美大国，哥斯达黎加的中资制造业投资依然处于初级阶段。这主要是由于哥国虽然拥有高素质人才，但其劳动力成本、电力价格以及针对一般制造业的电力配额在拉美地区并不具备显著竞争力。目前，大多数中资企业将哥斯达黎加视为其在拉丁美洲的品牌展示窗口和高端服务中心，而非大规模工业生产基地。根据中国驻哥斯达黎加使馆经商处的观察，中资企业的物理布局高度集中在以圣何塞为中心的大首都区，重点在埃雷迪亚（Heredia）的科技园区和自贸区（Free Trade Zone）内设立行政与售后中心。

2.2 投资规模存量稳步增长

据中华人民共和国商务部发布的《2024年度中国对外直接投资统计公报》，中国对哥斯达黎加的直接投资存量（FDI Stock）约为1500万至2000万美元（注：部分通过第三地转投资的数据未完全计入）。虽然外国直接投资规模较小，但中国企业在哥斯达黎加的承包工程完成营业额（Turnover of Contracted Engineering Projects）远超投资总额。2024年，中资企业在哥新签工程合同额突破1.04亿美元，完成营业额达9365万美元。

2.3 在哥中企经营特征

中企在哥的投资呈现出多样化特征：

一是贸易与制造业市场渗透明显，中国制造的汽车、电子产品占据当地消费市场较高份额，尤其是新能源汽车在整车进口中占比高达70%。

更多免费行业报告 并购家 www.ipoipo.net

二是基础设施与大型项目参与度逐步提升，例如中国港湾工程等企业参与公路、港口等工程竞标，但部分项目进展缓慢或遇到制度性挑战。

三是技术与数字设备出口与服务，根据企业调查显示，中企在本地化经营过程中普遍关注市场规模、供应链拓展与政府审批效率，对法律合规和社会责任表现出高度重视。中企在哥投资呈现“贸易主导、项目参与与技术渗透并存”的综合特征。

2.4 对比分析

中资企业在哥的布局逻辑与周边邻国有本质不同。与墨西哥相比，中资在墨的定位是“制造重镇（Manufacturing Hub）”，而中资在哥的规模效应不足以支撑大规模组装，更倾向于高附加值的行业配套。

与巴拿马相比，巴拿马是中资在美洲的“物流与金融中转站”，依靠运河和科隆自贸区进行全球货权转让。相比之下，哥斯达黎加在中资战略中更多扮演“技术示范区”的角色。这种差异化定位决定了未来中资在哥的投资方向将继续向技术密集型和服务型转移。

3 中资企业本地化经营挑战

3.1 市场规模

哥斯达黎加国内市场规模是中资企业进入当地市场首先需要考虑的因素。联合国人口基金（United Nations Population Fund, UNFPA）数据显示，哥斯达黎加2025年总人口约520万人。与墨西哥、巴西、哥伦比亚等拉美大国相比，哥斯达黎加本土消费市场容量较小，单纯面向本国市场的制造业投资较难形成规模效应。

3.2 劳动力成本

哥斯达黎加劳动力综合素质较高，世界银行数据显示，哥斯达黎加2024年人均GDP已达到18587.15美元，熟练工月薪1,000-1,500美元，是中美洲中最高水平。2025年哥斯达黎加私营企业最低工资普遍上调2.37%，最低工资按职业类别分级确定。

3.3 产业配套不足

哥斯达黎加在医疗器械和生命科学领域已经形成较强外资集群，但部分关键原材料、模具、精密部件、电子元器件、包装材料、设备维护服务和工程技术供应仍依赖进口或跨国公司内部供应链。

哥斯达黎加投资促进局资料显示，哥斯达黎加医疗器械和生命科学产业虽然已有90多家跨国企业和6万多名直接就业人员，但哥斯达黎加投资促进局同时强调需要通过更完整的本地供应链来扩大乘数效应、吸引新投资。这说明哥斯达黎加产业集群具备较高端的制造和出口能力，但本地配套供应商数量、规模和成本竞争力仍有提升空间。

更多免费行业报告 并购家 www.ipoipo.net

第三章 哥斯达黎加综合营商环境评估

1 营商环境概况

哥斯达黎加在拉丁美洲的政治与经济版图中占据着独特地位。作为一个自1949年以来便废除军队的国家，该国将长期积累的资源投入到教育、医疗和环境保护中，形成了极具韧性的社会治理结构。在2025年至2026年的评估周期内，哥斯达黎加的营商环境正处于从传统制造业向高附加值服务业及生命科学产业深化的关键转型期。根据经济合作与发展组织的最新监测，哥斯达黎加已成为该地区制度确定性最高的国家之一，但在行政效率与运营成本方面仍面临结构性挑战。

中资企业选择在哥斯达黎加投资经营的动因具有高度的一致性（见表3-1）。调研显示，100%的受访企业将其核心驱动力归结为“拓展海外市场，完善全球布局”。此外，16.67%的企业提及“中哥高层合作推动”是其入驻的重要背景。

表 3-1 在哥中资企业投资动因

选项	比例
拓展海外市场，完善全球布局	100%
优势互补，创造整合效益	0%
中哥高层合作推动	16.67%
引进先进技术和知识产权	0%
产业转型升级推动	0%
其他	0%

1.1 全球排名与历史变化

在世界银行停止发布《营商环境报告》之前，哥斯达黎加从2015年至2020年，在全球排名中通常位列第60至80位之间。然而，随着世界银行推出全新的

“营商就绪”评估体系（Business Ready, B-READY），评估维度从监管合规转向了监管框架、公共服务和运营效率三个支柱的均衡考量。

根据2025年发布的“营商就绪”评估体系首批评估数据，哥斯达黎加在100多个受测经济体中表现出显著的非均衡性。在“公用事业服务”支柱上，哥斯达黎加得分81分。在“纠纷解决”支柱上获得54的得分，在“企业准入”维度得分64分。

1.2 制度框架与法律确定性

哥斯达黎加的法律确定性源于其成熟的民法法系，且近年来通过加入经济合作与发展组织，其法规体系进一步向国际标准靠拢。根据美国国务院2024至2025年的投资环境报告，哥斯达黎加对外国直接投资持开放态度，且不设普遍的投资审查机制，除非涉及洗钱预防程序。

调研数据显示，中资企业对哥斯达黎加法制体系的整体评价（见表3-2），在法律法规健全程度方面，33.33%的企业认为“中等”，33.33%认为“高”，16.67%认为“比较高”；在司法体系公正程度方面，50%的企业认为处于“中等”水平。

表 3-2 中资企业对哥斯达黎加法制体系的量化评价

题目\选项	低	比较低	中等	高	比较高	平均分
法律法规健全程度	0(0%)	1(16.67%)	2(33.33%)	2(33.33%)	1(16.67%)	3.5
司法体系公正程度	0(0%)	1(16.67%)	3(50%)	1(16.67%)	1(16.67%)	3.33

1.3 政治稳定性与治理水平

哥斯达黎加的政府治理水平在世界银行全球治理指标（WGI）中处于头部地位，现任政府正致力于解决财政赤字和公共债务问题，并未引发大规模的社会动荡。

中资企业的视角则更为微观。根据调研数据，中哥关系对企业的经营影响深远（见表3-3）。83.33%的企业认为经营受到关系波动的一定影响，33.33%的企业表示“十分依赖中哥关系的良好发展”这暗示了在当前复杂的地缘政治环

更多免费行业报告 并购家 www.ipoipo.net

境下，中资企业在哥斯达黎加的经营并非处于真空中，而是需要密切关注双边外交的晴雨表。

表 3-3 中哥关系变动对企业的影响

选项	小计	比例
几乎不受中哥关系变化的影响	0	0%
一定程度上受关系波动的影响	5	83.33%
十分依赖中哥关系的良好发展	2	33.33%

调研显示，中资企业对政府廉政水平的评价虽为基本满意（均分3.0），但对政府工作效率的评价均分为2.0，属于全项评价中的最低分（问卷第28题）。50%的企业对政府效率给出了“差”的评级。（见表3-4）

表 3-4 中资企业对哥斯达黎加政府效能评价

题目\选项	差	一般	基本满意	满意	超乎预期	平均分
政府工作效率	3(50%)	0(0%)	3(50%)	0(0%)	0(0%)	2
政府服务态度	0(0%)	2(33.33%)	3(50%)	0(0%)	1(16.67%)	3
政府廉政水平	1(16.67%)	0(0%)	3(50%)	2(33.33%)	0(0%)	3

2 企业设立流程、监管体系与准入规则

在哥斯达黎加设立企业被视为一项需要“专业耐性”的任务。尽管政府推出了“TrámiteYa”和“VUI”（单一投资窗口）等在线平台，但对于外国投资者而言，依然需要实体的公证要求和跨境文件的认证程序。

2.1 公司注册流程、形式与时间

在哥斯达黎加，最常见的商业实体形式是匿名公司（Sociedad Anónima, S.A.）和责任有限公司（Sociedad de Responsabilidad Limitada, S.R.L.）。匿名公司通常适用于大型投资，要求至少三名董事（总裁、秘书、财务）及一名独立监事；而责任有限公司结构更为扁平，适合中小型分支机构。

调研显示，中资企业在组织形式选择上表现出务实倾向（见表3-5）。50%的企业选择设立“分公司”或“代表处”，33.33%的企业选择了“有限责任公司”，16.67%的企业选择“股份有限公司（未上市）”。

表 3-5 在哥中资的企业组织形式

选项	小计	比例
有限责任公司	2	33.33%
股份有限公司（未上市）	1	16.67%
股份有限公司（上市）	0	0%
合伙企业	0	0%
其他	3	50%

这种偏好反映出中资企业在进入哥国初期，往往倾向于选择管理权限更集中、审计要求相对简化的分支机构模式。

标准注册流程包括以下核心步骤：

第一，名称预留与章程拟定：必须通过当地公证人完成。

第二，SIJEF系统提交：由公证人将数字化处理的公证书提交至国家注册局。

第三，银行开户与税号申请：这是最耗时的环节，银行常要求申请人亲自到场并提供极其详尽的资金来源证明（KYC）。

第四，电子邮箱注册：2025年6月4日生效的新规要求，所有法人必须注册一个专属的验证邮箱，用于接收司法和行政通知。

更多免费行业报告 并购家 www.ipoipo.net

READY 2025数据指出，外国公司在哥注册的平均周期为60天，远高于本土公司的29天。调研中的中资企业对于在哥投资模式倾向，33.33%的企业选择S.A.形式，而50%的企业仍保留分支机构形式以简化初期准入（见表3-6）。

表 3-6 在哥中资企业的投资模式

选项	小计	比例
建立分支机构	3	50%
兼并收购	0	0%
与当地企业设置联合投资项目	1	16.67%
独立投资	1	16.67%
绿地投资	0	0%
提供银行金融服务	0	0%
其他	2	33.33%

2.2 许可审批与执照获取

对于中资建设类和制造类企业，获取环境许可（SETENA）和水资源可用性证明（AyA）是最大的运营瓶颈。

2.2.1 环境许可

高环境影响项目（D1类）的审批周期通常在9至12个月。

2.2.2 水资源可用性证明

发放“水资源可用性信函”通常需要3至6个月，且在某些关键区域（如圣何塞核心区）的拒绝率极高。

2.2.3 市政许可

这是开业前的最后关卡。在部分行政区，程序透明度低且反馈时间周期长。

中资企业在商业环境评价中，对“市场准入门槛”给出了4.0的得分（均分）。66.67%的企业对市场监督效率评价为“高”，这反映了当地监管部门对合规性的管理力度强。（见表3-7）

表 3-7 中资企业对哥斯达黎加商业环境的评价

题目\选项	低	比较低	中等	高	比较高	平均分
市场竞争烈度	0(0%)	0(0%)	2(33.33%)	2(33.33%)	2(33.33%)	4
市场监督效率	0(0%)	1(16.67%)	1(16.67%)	4(66.67%)	0(0%)	3.5
市场准入门槛	0(0%)	0(0%)	2(33.33%)	2(33.33%)	2(33.33%)	4

2.3 企业迁移、人才派遣与退出机制

哥斯达黎加于2024年进一步优化了第9996号法律（吸引投资者法），将投资移民的最低门槛降至15万美元。然而，对于中资企业急需的中层技术员工，获取工作签证（DIMEX）依然面临保护主义障碍。企业必须证明在本地市场无法招聘到同等技能的劳动力，这对于语言和文化背景差异巨大的中资企业而言，是一项沉重的行政负担。

在未来人才招聘倾向方面，83.33%的企业表示将优先选择“本地招聘，聘用本地具备专业知识的人”，仅有16.67%的企业考虑从中国调用员工。这种高度本地化的意愿在很大程度上是为了对冲严苛的人才派遣法规风险。（见表3-8）

表 3-8 中企未来两年（2027-2028）在哥斯达黎加招聘员工倾向

选项	小计	比例
本地招聘，优先聘用本地具备专业知识的人	5	83.33%
本地招聘，优先考虑有中国背景的人	0	0%
从中国调用员工	1	16.67%
招聘第三国劳工	0	0%

更多免费行业报告 并购家 www.ipoipo.net

在退出机制方面，自愿清算通常需要6个月至1年。如果企业因经营不善未能缴纳三年法人税，国家注册局会自动启动解散程序，股东名下的资产将被政府冻结或拍卖。

3 企业常态化生产运营配套环境分析

哥斯达黎加运营环境呈现出一种“两极分化”的特征：数字管理平台在拉美地区处于领先水平，但实体的基础设施和能源成本高。

3.1 海关效率与贸易便利化

哥斯达黎加的外贸单一窗口系统集成了包括卫生部、农业部等16家机构的进出口许可职能。对于信用良好的合规企业，通过外贸单一窗口获取进出口批文的平均时间已降至2.5小时以内。在区域整合方面，2025年全面推进了中美洲单一海关文件的电子化，将边境清关成本降低了约15%。

3.2 物流与供应链效率

调研中，企业对地理位置评价均分为3.0，但对整体基础设施满意度评价均分为2.17。太平洋侧的卡尔德拉港（Puerto Caldera）设施严重老化，泊位利用率长期超负荷（90%以上）。中资企业在基础设施评价中对“满意”选项的勾选率为0%，反映了硬件设施已成为中企在哥扩张的主要物理约束。（见表3-9）

表 3-9 中企对哥斯达黎加自然及基础设施环境的评价

题目\选项	差	一般	基本满意	满意	超乎预期	平均分
地理位置	1(16.67%)	1(16.67%)	1(16.67%)	3(50%)	0(0%)	3
自然资源丰富程度	0(0%)	2(33.33%)	1(16.67%)	1(16.67%)	2(33.33%)	3.5
水、电、气、油等能源价格	1(16.67%)	2(33.33%)	2(33.33%)	1(16.67%)	0(0%)	2.5
信息化设施完善程度	1(16.67%)	2(33.33%)	2(33.33%)	1(16.67%)	0(0%)	2.5
整体基础设施环境满意度	1(16.67%)	3(50%)	2(33.33%)	0(0%)	0(0%)	2.17

3.3 能源供应与成本压力

调研中，中资企业对能源价格的评价仅为2.5分，属于不满意区间（见表3-9）。对于16.67%从事制造业的受访中企而言，电费的大幅上涨削弱了其产品在全球市场的竞争力。

3.4 电信与数字基础设施

哥斯达黎加正处于5G建设的元年。2025年2月的频谱拍卖标志着电信市场的重大飞跃。截至2024年底，全国光纤网络长度达11.2万公里，同比增长6.3%，互联网渗透率达92%。

4 人力资源储备与本地化用工市场环境

哥斯达黎加的劳动力素质被公认为拉美第一梯队，但薪酬福利支出成本也需要同时纳入投资者考虑范畴。

4.1 劳动力市场特点与素质评估

哥斯达黎加拥有98%的成人识字率，职场新人普遍具备流利的英语听说能力。然而，经济合作与发展组织2025年调查指出其面临严重的“技能错配”问题，STEM专业的毕业生数量仍无法完全覆盖投资者的需求。

中资企业的用工结构也呈现出本地化趋势。在受访企业中，83.33%的企业外籍员工比例小于10%（指中方外派人员占比），但在高管团队中，66.67%的企业没有聘用当地外籍高管。这说明中资企业在执行层大量吸收本地人才，但在决策层仍倾向于保留中方团队，以应对复杂的跨文化管理挑战。（见表3-10、3-11）

表 3-10 中企外籍员工比例

选项	小计	比例
无外籍员工	0	0%
小于10%	5	83.33%

更多免费行业报告 并购家 www.ipoipo.net

10%-20%	0	0%
21%-50%	0	0%
51%-70%	0	0%
71%-100%	1	16.67%

表 3-11 中企高管团队中的外籍员工比例

选项	小计	比例
无外籍员工	4	66.67%
小于10%	1	16.67%
10%-20%	0	0%
21%-50%	0	0%
51%-70%	1	16.67%
71%-100%	0	0%

4.2 用工成本：拉丁美洲最复杂的福利体系

在哥斯达黎加，中资企业需负担约26.83%的社保缴款，且必须发放第13个月工资。在调研中，受访中企对劳动力成本的评价为4.83分（均分5分为最高成本），这是所有维度中评分最高的一项，反映了企业对此感到极大压力。（见表3-12）

2026年起，最低工资标准再次上调1.63%，且针对家政、技术工人等特定岗位的上调比例更高。哥斯达黎加的人力成本已经接近东欧甚至部分发达经济体的水平。

表 3-12 中企对哥斯达黎加经济与产业环境的评价

题目\选项	低	比较低	中等	高	比较高	平均分
税收水平	0(0%)	0(0%)	3(50%)	2(33.33%)	1(16.67%)	3.67
劳动力成本	0(0%)	0(0%)	0(0%)	1(16.67%)	5(83.33%)	4.83
土地和不动产成本	0(0%)	0(0%)	2(33.33%)	3(50%)	1(16.67%)	3.83

4.3 商业文化与跨文化管理特点

哥斯达黎加的商业文化核心是“Pura Vida”，沟通风格礼貌委婉。调研显示，在员工管理方面，中资企业面临着招聘门槛高（评分4.0）与管理文化调适难的双重挑战。（见表3-7）

4.4 财税制度

哥斯达黎加税制以“属地税制”为核心原则，即原则上仅对来源于哥斯达黎加境内的收入征税。企业所得税（Corporate Income Tax, ISR）按照净利润征收，标准税率最高为30%；符合条件的小微企业可适用5%—20%的累进优惠税率。2019年起实施增值税制度，标准税率为13%，适用于商品和服务销售，同时对药品、教育、医疗等领域实行较低税率。

近年来，哥政府持续推进税收现代化改革，加强电子发票、数字税务申报和税收征管能力建设，以提高财政收入和税务透明度。总体看，哥税制结构较为规范，与经济合作与发展组织规则接轨程度不断提高，但企业仍需关注税务合规成本上升及税收监管趋严趋势。

4.5 跨境资金流转环境

哥斯达黎加总体实行较为开放的资本流动政策，对外国直接投资持欢迎态度，外资企业可依法进行利润汇回、股息分配及资本转移。美元在当地经济活动中广泛使用，金融体系国际化程度较高，有利于企业开展跨境结算和融资活动。

更多免费行业报告 并购家 www.ipoipo.net

与此同时，随着哥斯达黎加加入经济合作与发展组织并持续推进国际税收合作，其对跨境资金流动的透明度要求不断提高。企业开展关联交易、利润汇回及跨境融资业务时，需要按照税务和金融监管要求履行信息披露义务。

总体而言，哥跨境资金流转便利度在中美洲地区处于较高水平，但跨国企业需更加重视税务申报和资金来源合规管理。

4.6 合规监管环境

近年来，哥斯达黎加持续推进营商环境规范化建设，并根据经济合作与发展组织标准加强税务、反洗钱和企业透明度监管。企业在设立和运营过程中需履行税务登记、电子发票申报、受益所有人信息披露等义务。金融机构普遍执行较严格的客户尽职调查和资金来源审查要求，企业开立银行账户、开展跨境汇款及重大交易时需提交较完整的合规文件。随着国际税收透明化和反避税规则不断强化，哥政府对跨国企业的税务实质经营情况、关联交易以及信息报告要求日趋严格。总体来看，哥监管体系较为成熟透明，有利于规范经营企业发展，但合规管理成本和信息披露要求呈上升趋势。

5 国际第三方机构营商环境评级与横向对比分析

5.1 世界银行、经济合作与发展组织与世界经济论坛的综合评价

5.1.1 世界银行“营商就绪”评估体系2025

在世界银行2025年发布的“营商就绪”评估体系中，哥斯达黎加展现了显著的“制度高可靠、执行弱效率”特征。尽管其监管框架凭借高度完善的法律条文获得73分的佳绩，但在实际的运营效率维度仅获得55分，排名处于全球受测经济体的40%。这反映出该国虽然在纸面上建立了与国际接轨的合规体系，但在企业开业、许可获取等实操环节，碎片化的数字化进程和繁琐的官僚程序依然构成了实质性的行政壁垒。

5.1.2 经济合作与发展组织2025 经济调查

经济合作与发展组织在2025年的经济调查中肯定了哥斯达黎加作为高附加值制造与服务中心的韧性，预计其 2025-2026 年GDP增长将维持在3.8%的稳健水平。然而，它也深度指出了该国能源市场的结构性弊端：由于缺乏竞争和受

厄尔尼诺现象影响，工业电价在2025年激增了约26.6%，显著削弱了其在拉美地区的制造成本优势。该机构建议哥斯达黎加必须解决严重的“技能错配”问题，以防止人才瓶颈阻碍其向半导体和生命科学产业链高端的跨越。

5.1.3 世界经济论坛(WEF)

世界经济论坛(WEF)在其长期的竞争力监测中，始终将哥斯达黎加的人力资本和电信普及率排在拉美前三。WEF的报告也持续敲响了基础设施的警钟：其运输基础设施（公路与港口）的评分在经济合作与发展组织成员国中长期垫底。

5.2 横向比较

5.2.1 墨西哥

与墨西哥相比，哥斯达黎加在市场规模和用工成本上处于劣势。墨西哥拥有庞大的内需市场和约2.61美元的平均时薪，而哥斯达黎加时薪约3.85美元且社保负担约26.83%。

5.2.2 巴拿马

在与巴拿马的物流中心地位竞争中，哥斯达黎加面临显著压力。巴拿马凭借运河优势和年处理近940万标箱的港口能力，在 LPI 物流指数上领先哥斯达黎加15个位次，且25%的所得税率优于哥国的30%。但中资投资者普遍反映，哥斯达黎加的专业人才密度和英语能力更胜一筹。

5.2.3 智利

与智利相比，哥斯达黎加在制度透明度和宏观稳定性上具有相似的高水平，但在产业导向上各有侧重。智利的经济高度依赖矿产和资源出口，而哥斯达黎加已成功向知识密集型经济转型，服务业占比近69%。中资企业在智利的投资多聚焦于能源和矿业，而在哥斯达黎加则更多涉及高科技配套、汽车销售及基础设施建设。

5.3 美国国务院哥国投资环境报告要点

2025年美国国务院的报告将哥斯达黎加定位为西半球最关键的“半导体与数字主权伙伴”。报告特别强调，哥斯达黎加是美国《芯片与科学法案》下 ITSI 基金的首选受益国，正致力于提升其在半导体组装、测试和封装领域的全

更多免费行业报告 并购家 www.ipoipo.net

球地位。这一政策背书为拟进入该产业链配套的中资电子企业提供了稳定的外部预期，暗示了在该领域投资可能获得的区域性政策红利。

然而，美国国务院的报告也对三个关键风险点提出了严厉预警。首先是基础设施的加速退化，认为这已成为制约外国直接投资进一步增长的物理极限。其次是网络安全脆弱性，报告指出哥国政府机构在过去几年频繁遭遇勒索软件攻击，提醒投资者必须加强数字化资产的本地防护。最后是财政紧缩压力下的公共服务降级，利息支出的激增可能削弱政府在安全、医疗及教育领域的投入，进而影响长期营商环境的质量。

第四章 对哥投资机遇与多维度风险挑战

1 重点赛道投资机遇与优质产业布局

1.1 近岸外包与供应链重构机遇

在全球供应链重构、美国企业推进近岸外包和友岸外包（Friend-shoring）的背景下，哥斯达黎加继续成为中美洲较具代表性的近岸服务和高附加值制造目的地。其主要优势在于与美国市场时区接近、政治和法律环境相对稳定、英语能力和专业人才基础较好，并且已经形成服务外包、共享服务中心、医疗器械和高精密制造等外资产业集群。哥斯达黎加投资促进局披露，2025年其吸引了19个新外资项目和48项再投资；新项目中13个属于服务业、5个属于生命科学、1个属于制造业，投资内容包括共享服务中心、用户体验、人工智能应用、数据分析、专业技术支持、战略销售、医疗自动化、数字健康和高精密生产线等。

从就业和产业承载能力看，哥斯达黎加跨国企业部门已经形成较大规模。哥斯达黎加投资促进局资料显示，2025年哥斯达黎加跨国企业部门雇佣人数超过19.5万人，并且外资新项目正从传统客服和后台职能向“卓越中心”、复杂财务、网络安全、数据分析、医疗自动化和应用工程等高技术环节升级。

1.2 基础设施投资

基础设施仍是中资企业在哥开展合作的重要方向。哥斯达黎加虽为中美洲发展水平较高国家，但交通、电力、港口、数字基础设施仍存在更新和扩容需求。哥斯达黎加基础设施水平总体优于多数中美洲国家，但港口、道路、城市交通、电力、水务和数字基础设施仍存在更新需求。经济合作与发展组织2025年《哥斯达黎加经济调查》指出，哥斯达黎加水资源丰富，但近年来出现供水限制，原因包括管网损耗较高、基础设施老化、规划和执行不足以及气候变化导致旱季影响加重；经济合作与发展组织建议形成优先排序明确、准备度较高的水务基础设施项目组合。同时，电力、交通和数字基础设施升级与脱碳目标直接相关，特别是电动交通、智能电网、可再生能源接入、港口和城市物流效率提升，均可能成为未来项目重点。

更多免费行业报告 并购家 www.ipoipo.net

1.2.1 能源基础设施

美洲开发银行（Inter-American Development Bank，IDB）2025年批准向哥斯达黎加提供2亿美元贷款，用于提升电力供应可靠性、效率和可持续性。该项目是支持哥扩大可再生能源发电、改善输配电系统的第二阶段投资贷款，直接惠及国家电力系统近200万用户，覆盖约520万人口，占全国人口99.4%。

1.2.2 数字基础设施

能源和智能电网也存在合作空间。IDB Invest披露的哥斯达黎加国家电力公司投资项目显示，拟提供最高1亿美元贷款，支持哥斯达黎加电力公司推进数字化和基础设施现代化，包括替换传统电表、提升可再生能源发电能力、改善能源效率、扩展可再生能源项目和推动电网技术现代化。

1.2.3 交通基础设施

在交通领域，欧洲投资银行（European Investment Bank，EIB）2025年宣布向哥斯达黎加首个电动列车项目提供2.5亿美元贷款，这是欧洲投资银行在哥斯达黎加的首笔贷款，也是其十多年来在该国的首个项目，并与中美洲经济一体化银行和绿色气候基金共同支持项目建设。该类项目表明，哥斯达黎加基础设施融资越来越强调绿色交通、气候资金和多边开发机构参与。外资企业参与此类项目时，也应更加重视国际融资规则、环境社会影响评估、透明采购和本地化合作。

1.3 制造业配套

1.3.1 医疗器械

哥斯达黎加医疗器械产业规模较大、出口导向明确、跨国企业集中度高，为中资企业提供了供应链配套机会。2024年哥斯达黎加医疗和科学设备出口超过85亿美元，医疗器械占全国货物出口总额44%。但哥斯达黎加投资促进局也指出，完善本地供应链能够强化对外资企业的乘数效应并吸引新投资。因此，中资企业可重点关注医疗器械零部件、精密塑料件、金属微加工、模具、洁净室耗材、包装、灭菌服务、设备维护、自动化产线和工业软件等环节。

1.3.2 电子产业链

在电子产业链方面，英特尔调整哥斯达黎加组装测试业务后，哥电子产业仍保留工程、企业服务和高附加值支持基础。中资企业若进入该领域，可更多

围绕工程外包、电子零部件供应、自动化设备、质量检测、工业互联网和企业服务开展合作，进一步完善当地电子产业链。

1.4 农业合作

农业和食品出口是哥斯达黎加传统优势产业。哥斯达黎加外贸促进局数据显示，2024年农业部门占哥斯达黎加货物出口的18%，出口额增长7%，增加2.27亿美元；食品工业出口增长8%，增加1.82亿美元。哥斯达黎加可全年供应多样化农产品，农业出口强调质量、可持续和地理多样性。对中资企业而言，咖啡、菠萝、香蕉、热带水果、果汁、冷链仓储、预制食品和品牌化深加工均具有合作空间。

1.5 绿色能源

绿色能源是哥斯达黎加国家发展战略的重要组成部分。哥斯达黎加《国家脱碳计划2018—2050》（National Decarbonization Plan 2018—2050）提出以交通、能源、建筑、工业、农业、废弃物和土地利用等领域为重点，推动经济脱碳，并将2050年实现净零排放作为长期目标。该计划明确提出十个重点行动轴，包括公共交通电动化、私家车零排放转型、货运低碳化、电力系统可再生化、建筑和工业能效提升、农业低碳化、废弃物管理和森林生态系统保护等。

哥斯达黎加电力结构长期以水电、地热、风电等可再生能源为主，但2024年干旱对水电供应造成冲击，暴露出电源结构和气候韧性方面的压力。因此，未来绿色能源合作不应仅限于传统水电，而应更多关注地热开发、分布式光伏、储能系统、等低碳能源解决方案。

经济合作与发展组织2025年《哥斯达黎加经济调查》指出，哥斯达黎加电动交通转型将使电力需求大幅增加，电力部门需要大量投资。2025年，美洲开发银行批准向哥斯达黎加提供2亿美元贷款，用于提升电力供应可靠性、效率和可持续性；项目目标包括恢复Ventanas-Garita水电站运行效率、提升输电网络可靠性、提高公共照明系统效率。同期，IDB Invest披露的哥斯达黎加国家电力公司智能电表和可再生能源项目融资额为7900万美元，交易内容包括支持哥斯达黎加电力公司替换传统电表、提升可再生能源发电能力、推进电网技术现代化。

更多免费行业报告 并购家 www.ipoipo.net

1.6 数字化转型与工业 4.0 生态

数字化转型是哥斯达黎加近年来政策和产业升级的重要方向。经合组织人工智能政策观察平台（OECD.AI）显示，哥斯达黎加“数字化转型战略”始于2023年，目标是通过安全、韧性的数字解决方案改善公共服务和社会各部门运行。2025年，哥斯达黎加科学、创新、技术和电信部发布《哥斯达黎加国家人工智能战略》，强调以伦理、安全、负责任方式推动人工智能应用、能力建设和监管准备。

5G网络建设也正在推进。2025年1月，哥斯达黎加电信监管机构完成5G频谱拍卖，Claro和Liberty获得700MHz、2.3GHz、3.5GHz、26GHz等频段全国牌照，另有地方运营商获得区域牌照；该轮拍卖释放超过1000MHz频谱资源，被视为中美洲首批5G频谱招标之一。

2 制度与监管

2.1 行政审批效率

哥斯达黎加制度环境总体稳定，但行政审批、许可办理和跨机构流程仍是企业普遍关注的问题。经济合作与发展组织2025年《哥斯达黎加监管政策展望》指出，哥斯达黎加在技术法规制定中系统使用监管影响评估（Regulatory Impact Assessment，RIA），并通过Trámites Costa Rica平台集中展示监管影响评估、公众咨询和优化监管计划，草案法规至少开放10个工作日征求意见；但RIA对其他从属法规的适用范围较窄，只有在产生新行政程序时才要求评估。经济合作与发展组织同时指出，哥斯达黎加事后评估仍处于初期阶段，现有规则评估主要集中在减轻公民和企业行政负担。

为提升审批便利化水平，哥斯达黎加近年来推进投资单一窗口。经济合作与发展组织2025年《哥斯达黎加投资单一窗口评估》指出，投资单一窗口由哥斯达黎加外贸促进局牵头，旨在简化、数字化和集中企业设立及运营所需程序；该平台最初主要服务自由贸易区程序，后来扩展至各类型企业开办手续。经济合作与发展组织认为，投资单一窗口具备政治支持、主动领导和较完善法律基础，但仍需进一步提升运行绩效和跨机构整合能力。

2.2 跨部门协调机制

哥斯达黎加行政体系中涉及投资、环境、卫生、海关、地方政府、电力、电信和劳工等多个主管部门，企业在项目落地过程中可能同时面对中央政府、地方政府、专业监管机构和公共服务企业。经济合作与发展组织关于投资单一窗口的评估显示，哥斯达黎加外贸促进局曾对设立和运营企业所需机构、程序和预计办理时间进行全面梳理，说明哥斯达黎加已经意识到跨部门协调对投资便利化的重要性。但在环境许可、电力接入、建设许可、卫生注册、地方用地和海关便利化等方面，不同部门之间的信息系统、审批节奏和执法标准仍可能影响项目推进效率。

这一问题在可再生能源和基础设施项目中表现更明显。经济合作与发展组织2025年《哥斯达黎加经济调查》指出，可再生能源项目许可过程仍然较长且复杂，应通过简化许可程序提升投资效率。对中资企业而言，投资前需要将审批周期纳入商业计划，提前评估环境影响评价、土地使用、并网、电力购买协议、地方许可和社区沟通等环节，避免以国内项目节奏直接类比哥斯达黎加项目。

2.3 政策连续性与透明度

哥斯达黎加政策环境相对稳定，民主制度、司法独立和媒体监督构成其制度优势。透明国际（Transparency International）2024年清廉指数显示，哥斯达黎加得分为56分，排名第46位。企业仍需重视政府采购、地方审批、公共服务合同和合作伙伴选择中的合规审查。

从监管政策看，哥斯达黎加已经建立一定公开咨询和监管影响评估机制，但经济合作与发展组织指出，公众咨询和RIA对议会发起的主要法律并非强制要求，而行政部门仅发起约21%的主要法律；这意味着部分政策变化仍可能通过立法程序产生，而企业参与和预判空间有限。对中资企业而言，政策连续性风险主要不在于制度突然逆转，而在于审批标准变化、部门解释差异、公共采购规则调整、电力市场改革和税费制度改革的推进节奏。

2.4 投资准入限制与行业监管要求

总体而言，哥斯达黎加对外国投资持开放态度，是中美洲地区外资准入限制相对较少的国家之一。但部分涉及公共利益、资源开发和交通运输领域仍保

更多免费行业报告 并购家 www.ipoipo.net

留一定限制。根据经济合作与发展组织《哥斯达黎加投资政策评估》及FDI Regulatory Restrictiveness Index资料，外国投资者在制造业、服务业和高技术产业基本享受国民待遇，但在电力生产、矿产开发、航空运输、水路运输及部分公共特许经营领域仍存在准入限制或特殊许可要求。哥政府近年来持续推动市场开放，但能源、交通等战略领域仍保持较强监管色彩。对于中资企业而言，在参与基础设施建设、能源开发和公共服务项目时，应重点关注特许经营资格、环境审批以及行业主管部门监管要求，避免因准入条件变化或审批周期延长影响项目落地。

2.5 跨境投资争端解决与资产权益保障机制

哥斯达黎加已建立较完善的投资保护和争端解决体系，并加入国际投资争端解决中心（International Centre for Settlement of Investment Disputes， ICSID）框架。中国与哥斯达黎加于2007年签署双边投资保护协定（BIT），协定明确规定，投资者与东道国之间的投资争议在协商未果情况下，可提交当地法院或ICSID仲裁解决，仲裁裁决具有最终约束力。与此同时，哥斯达黎加也是多个国际投资协定和投资仲裁机制的参与方。

近年来，UNCTAD投资争端数据库显示，哥斯达黎加涉及基础设施、垃圾处理、矿业开发等领域的国际投资仲裁案件持续存在，反映出公共政策调整、行政审批以及特许经营管理仍可能成为争议来源。

总体而言，哥投资保护制度较为成熟，但中资企业在开展长期投资项目时，仍应重视合同条款设计、环境许可取得和政府承诺落实情况，通过法律尽调和风险评估降低潜在争端风险。

3 企业本地化运营挑战

3.1 物流与基础设施

哥斯达黎加物流体系在拉美地区具备一定基础，但基础设施老化与运力瓶颈仍是企业运营面临的主要挑战。世界银行2023年《物流绩效指数》（Logistics Performance Index，LPI）显示，哥斯达黎加综合排名第51位，综合得分3.2分；其中海关效率2.9分、基础设施3.2分、国际货运便利性2.9分。经济

合作与发展组织《2025年哥斯达黎加经济调查》指出，哥斯达黎加存在道路质量不足、港口拥堵、交通项目执行效率偏低等问题，推高了贸易成本。

从基础设施具体状况看，哥斯达黎加交通基础设施质量欠佳。经济合作与发展组织报告指出，哥斯达黎加道路质量在38个成员国中排名倒数第二。连接中央谷地与利蒙港的32号公路（Route 32）是外贸动脉，但路况老化、运力饱和，在2025年因山体滑坡导致的中断频繁，每次给经济造成约5亿科朗/日的损失。太平洋侧的卡尔德拉港设施老化严重，泊位利用率长期超负荷（90%以上），被称为“处于崩溃边缘”。铁路网络未形成有效的客运或联运体系，货物运输高度依赖公路。

港口物流方面，哥斯达黎加呈现加勒比海—太平洋双向布局。加勒比海方向的利蒙-莫因港口体系中，莫因集装箱码头由APM Terminals运营，2024年处理超过130万标准箱。太平洋方向的卡尔德拉港2024年货物吞吐量超过630万吨，但运力接近上限，船期延误率较高。总体而言，基础设施瓶颈导致货物交付时间延长、物流成本上升，增加了企业的经营风险。

3.2 能源价格与供应稳定性

哥斯达黎加电力结构高度依赖可再生能源。哥斯达黎加电力公司数据显示，2025年全国98.6%的电力来自水电、地热、风能、生物质和太阳能五类可再生能源。然而，清洁能源优势并未转化为低成本优势，能源价格和供应韧性仍是企业运营的关注重点。

从电价水平看，经济合作与发展组织《2025年哥斯达黎加经济调查》指出，2024年3月哥斯达黎加工商业用电价格约为0.24美元/千瓦时，高于美国同期0.145美元/千瓦时。经济合作与发展组织认为，高能源价格会削弱哥斯达黎加出口企业的全球竞争力。受2024年厄尔尼诺现象导致干旱、水电站库容不足等因素影响，哥斯达黎加公共服务监管局（Autoridad Reguladora de los Servicios Públicos , ARESEP）批准电价平均上调15%-20%，部分工业用户费率涨幅高达26.6%。调研显示，中资企业对能源价格的评价仅为2.5分（满分5分），处于不满意区间。

从供应稳定性看，水电占比过高（约70%）使电力系统易受气候波动影响。2024年严重干旱曾对水电供应造成压力，可再生发电比例一度下降，需要动用

更多免费行业报告 并购家 www.ipoipo.net

应急燃油发电。企业对备用电源、能源管理、分布式光伏和储能的需求正在上升。同时，经济合作与发展组织指出，哥斯达黎加国家电力公司在电力领域接近完全垄断，私营发电企业必须通过哥斯达黎加国家电力公司招标售电，电力部门需要改革以引入竞争、降低价格并提升创新能力。对中资企业而言，进入哥斯达黎加制造业和数据服务领域时，应将电价、供电冗余、园区能源方案和绿色电力采购纳入前期测算。

3.3 本地供应商可获得性与产业配套能力

哥斯达黎加医疗器械和生命科学产业集聚度较高，但本地供应商体系仍不充分。联合国贸易和发展会议（United Nations Conference on Trade and Development , UNCTAD）关于哥斯达黎加电子和医疗器械全球价值链的研究显示，2014年哥斯达黎加医疗器械企业中间品采购中，本地采购仅占9%，进口占91%；主要进口投入品包括塑料和橡胶制品、金属材料、电子和电气投入品、医疗专用部件等。这说明哥斯达黎加具备较强的出口制造能力，但本地关键零部件、原材料和专用投入品供给不足。

在电子和半导体方面，哥斯达黎加2024年《半导体生态系统强化路线图》将“识别并吸引战略供应商”列为重点任务，说明本地关键供应商体系尚未充分成熟。外资企业在哥经营虽可依托自由贸易区和跨国企业集群，但在零部件、设备维护、精密加工、专用材料和电子元器件供应方面仍可能面临进口周期长、成本高和供应链弹性不足等运营风险。

对中资企业而言，若进入医疗器械配套领域，应重点关注精密注塑、金属加工、模具、包装、灭菌、自动化设备和维修服务等进口替代空间，但同时需满足跨国企业质量认证和审厂要求。建议企业在投资前充分评估本地供应链可获得性，必要时考虑引入配套企业或自建关键产线。

4 地域文化差异与隐性影响因素

4.1 语言与沟通

哥斯达黎加官方语言为西班牙语，政府文件、法律文本、地方审批、劳工沟通和社区交流主要使用西班牙语。英语在外资企业、自由贸易区、共享服务

中心和高技术人才群体中较为普及，但并不能替代企业在本地运营中对西班牙语能力的需求。哥斯达黎加投资促进局介绍，哥斯达黎加企业服务部门能够提供100种不同业务职能，并以12种以上语言开展服务，服务对象包括共享服务、外包、技术支持和区域总部等。这说明哥斯达黎加具备较强多语服务能力，但中资企业在实际管理中仍需要配备熟悉西班牙语法律、财税、劳工和社区沟通的本地团队。

4.2 商业文化差异

哥斯达黎加商业文化总体强调法治、程序、协商和长期关系。与部分中资企业习惯的高效率项目推进方式不同，哥斯达黎加项目往往需要较长的前期沟通、合规审查、社会影响评估和部门协调。由于媒体监督、环保组织、地方社区和司法渠道较为活跃，企业不能仅通过行政层面推动项目，还需要形成面向社区、员工、供应商和监管机构的多方沟通机制。

4.3 人才招聘与保留

哥斯达黎加劳动力素质较高，但技能错配问题突出。经济合作与发展组织2025年《哥斯达黎加经济调查》指出，该国存在教育成果不足、企业岗位需求与求职者技能不匹配的问题，许多劳动者缺乏进入新型正规岗位所需技能，特别是在数字技术、工程、STEM和高技术服务岗位方面。高端人才外流也会加剧招聘压力。经济合作与发展组织《2025年国际移民展望》显示，2023年哥斯达黎加公民流向经济合作与发展组织国家的移民人数为4100人，其中约63%流向美国。对中资企业而言，医疗器械、ICT、自动化、数据分析和网络安全岗位招聘成本较高，应通过本地培训、校企合作和职业晋升机制提高人才稳定性。

5 政策建议框架

5.1 对潜在投资者的建议

5.1.1 市场进入策略

建议企业根据哥斯达黎加市场特点选择适当进入模式。哥斯达黎加本土市场规模有限，企业不宜单纯按照内需市场逻辑进行大规模制造布局，而应更多围绕自由贸易区、北美市场、医疗器械产业链、共享服务中心和绿色经济项目

更多免费行业报告 并购家 www.ipoipo.net

设计商业模式。2025年哥斯达黎加外资中，自由贸易区吸收66.4%，制造业流入38.973亿美元。

5.1.2 合作伙伴选择

在哥斯达黎加投资，合作伙伴应优先选择三类：第一，熟悉自由贸易区、环保许可、劳工规则和政府审批流程的本地法律、财税、园区或咨询机构，因为哥斯达黎加制度规则较细、审批环节较多；第二，已服务跨国企业、具备质量认证和审厂经验的供应商，特别是在医疗器械、电子和半导体配套领域，本地供应链较薄弱但认证要求高；第三，具备政府项目、多边开发银行项目或公共采购经验的工程和能源合作方，因为基础设施、电力和绿色项目常涉及透明采购、环境社会标准和多方协调。合作伙伴选择的重点不是单纯降低成本，而是降低合规、认证和本地化沟通风险。

5.2 对双边合作机制的建议

5.2.1 产业链合作

建议在中哥经贸合作机制下增加产业链合作议题。现有中哥经贸合作基础包括自由贸易协定、贸易投资促进和双边经贸磋商机制，未来可将医疗器械配套、数字经济、绿色能源、智慧物流和农业食品深加工列为更具体的合作方向。对于哥斯达黎加已形成外资集群但本地供应商不足的领域，中方可通过企业对接会、专业展会、供应商能力建设和标准认证培训，帮助中资企业以合规方式进入供应链。

5.2.2 企业合规和风险预警机制

哥斯达黎加投资环境总体稳定，但行政程序、能源价格、人才竞争、供应链认证和环保合规对企业经营影响较大。双方商协会和驻外机构可定期发布政策变化、行业准入、用工规则、税务合规、环保要求、公共采购和电力市场改革信息，帮助企业形成稳定预期。

第五章 哥斯达黎加投资促进体系与专项投资政策

1 国家级投资促进体系

哥斯达黎加完善的投资促进体系由哥斯达黎加投资促进局、哥斯达黎加外贸促进局、哥斯达黎加外贸部三大机构协同作用组成：哥斯达黎加投资促进局吸引高端产业投资，哥斯达黎加外贸促进局管理贸易和自由区，哥斯达黎加外贸部制定整体政策和谈判国际协议，保障外资政策的连续性和可预见性。

1.1 哥斯达黎加投资促进局的职能与服务

哥斯达黎加投资促进局成立于1982年，是民间非营利组织,但承担国家招商职责，长期专注于吸引外资进入“智能制造”、“知识密集服务”和“健康产业”等高附加值领域。该机构提供投资咨询、项目对接和一站式服务，对投资者的市场准入和投资后服务提供支持（如政府关系和人才培训），在全球外国直接投资竞争中取得突出排名。

1.2 哥斯达黎加外贸促进局贸易支持

哥斯达黎加外贸促进局是哥政府设立的贸易与投资促进机构，负责推动出口和投资，具有贸易促进和自由区管理双重功能。中华人民共和国商务部资料指出，该机构负责国家贸易促进，并实施“外贸单一窗口”、“投资单一窗口”和国家贸易便利化委员会等机制，以简化进出口手续、提升通关效率。例如，该机构运营的外贸单一窗口系统将海关、检验检疫和其他行政许可流程集成于单一平台，方便企业快捷报关。

1.3 哥斯达黎加外贸部政策协调

哥斯达黎加外贸部是哥斯达黎加主管对外贸易和外资的政府部门。其职能包括制定对外贸易和投资政策、参与双边多边协定谈判以及代表哥斯达黎加参加世界贸易组织(World Trade Organization, WTO)等国际机构。根据官方信息，该机构负责商定国家对外经济战略、签署国际贸易协定，并与其他相关部门协

更多免费行业报告 并购家 www.ipoipo.net

调国内产业政策。近年来，哥政府通过该机构积极签署自由贸易协定、优化投资法规，并在行政程序上推行“最佳运营”项目来提高政府效率。

2 自由贸易区制度与运营管理体系

2.1 法律框架与激励措施

2.1.1 法律框架

哥斯达黎加的自由贸易区（Free Trade Zone, FTZ）制度是其吸引外商直接投资的核心政策支柱。该制度主要受1990年颁布的《第7210号法律》及其随后的多项修正案管辖，其中最具影响力的是2022年通过的《第10234号法律》.该修正案旨在通过差异化的激励政策，将投资引导至大首都区以外的欠发达地区，以促进领土竞争力和就业均衡发展。

2.1.2 激励措施

哥斯达黎加提供了拉美地区极具竞争力的税收豁免组合。对于入驻自贸区的加工企业（Processing Companies），其企业所得税在初始运营阶段可享受100%豁免。具体期限取决于地理位置：位于大首都区内的企业通常享受8年的全额豁免，随后4年减半征收（税率为15%）；而位于大首都区以外的企业，全额豁免期延长至12年，随后6年减半。此外，企业还可享受无限期的进口税（Import Duties）豁免、本地采购增值税（Value Added Tax, VAT）豁免、以及长达10年的房地产税（Real Estate Tax）和转让税豁免。根据经济合作与发展组织在《2025年哥斯达黎加经济调查》中的评估，这些税收优惠带来的财政支出约占该国GDP的1.5%至2.1%，但其带来的高附加值就业和技术溢出效应被视为支撑国家增长的关键。

2.2 企业义务与合规要求

享受自贸区红利的背后是严格的企业义务。首先是业务性质与出口比例要求。传统上，自贸区加工企业须保证至少80%的产品用于出口。然而，随着政策演进，针对不具备出口义务的“服务型企业”和“供应链供应商”的门槛有所调整，允许其在满足特定投资水平下服务本地市场。

其次是硬性的投资与就业承诺。申请入驻的企业必须在获批后的三年内达到最低投资标准。目前，在自贸园区内设立的企业最低投资额通常为15万美元；若在园区外（仅限大首都区外）设立，最低投资额则高达200万美元。此外，企业必须维持在申请书中承诺的员工人数，并严格遵守哥斯达黎加社会保障局（Caja Costarricense de Seguro Social, CCSS）的缴纳规定。技术转移和本地人才培训也是评估企业运营质量的重要指标，企业需定期证明其对当地产业生态的贡献。

2.3 申请流程与运营规范

2.3.1 申请流程

哥斯达黎加外贸促进局是自贸区申请的唯一窗口和管理机构。申请流程已实现高度数字化，企业需提交详尽的商业计划书，说明投资规模、预期产值、就业岗位及环保方案。哥斯达黎加外贸促进局在收到申请后进行初步审查，随后报请外贸部审批，最终由总统府签署行政命令正式确立资格。

2.3.2 运营规范

企业每年必须在财年结束后四个月内提交《年度运营报告》。该报告需详细披露上一年度的财务状况、进出口数据及雇佣情况，作为维持自贸区资格的法律依据。同时，企业必须通过数字签名进行所有行政往来，确保流程的透明度与可追溯性。2024年发布的最新指南强调了区域更新申请的规范，要求任何关于生产场地或经营范围的变动均需提前报备并获批。

2.4 合规风险提示

中资企业在利用自贸区政策时需高度警惕三类核心风险：

2.4.1 出口比例监控与海关稽查

哥斯达黎加海关管理署会对自贸区内企业的原材料库存与产成品去向进行定期审计。若企业未经批准将享受免税待遇的物资流入本地市场，将面临补缴税款、巨额罚款乃至取消自贸区资格的严厉处罚

2.4.2 全球最低税的冲击

随着经济合作与发展组织“第二支柱”方案的推进，年收入超过7.5亿欧元的跨国企业将被要求在每个经营地缴纳至少15%的实际有效税率。这意味着自

更多免费行业报告 并购家 www.ipoipo.net

贸区的“零税率”优势对于巨型中资集团可能在2026年后被削弱，企业需提前评估补足税的影响。

2.4.3 环保与劳工合规

哥斯达黎加拥有极高的环境标准。企业在生产过程中的废弃物处理、碳排放监测必须符合环境与能源部的标准。此外，频繁的工会活动和严格的加班费计算规则也常成为合规争议的焦点。

3 重点行业专项投资激励政策

3.1 研发与创新激励

哥斯达黎加政府设立了国家创新基金（FINNOVA）和科技促进机制，通过政府补贴和配套基金支持企业研发新技术。例如，FINNOVA为符合条件的创新项目提供资金补助，促进医疗科技、农业生物技术等领域的本地研发。尽管哥国目前尚未对企业研发费用提供直接税收抵免，但政府通过政策性资金鼓励私企与科研机构合作，加速技术转化。

3.2 可持续发展与绿色投资激励

哥斯达黎加高度重视可持续发展，并推出多项绿色金融工具和激励机制。政府允许通过哥国家证券交易所发行绿色债券，为环保项目融资。据政府披露，公私部门可发行绿色债券筹集资金，同时商业银行也开展绿色信贷服务。例如，Promerica银行提供专门的绿色信贷，支持节能改造和可再生能源项目投资。国际机构也为哥国绿色项目提供资金支持：2025年6月，拉美开发银行（CAF）为哥斯达黎加批准了高达5亿美元的绿色信贷额度，用于应对气候灾害和生态投资。哥国还公布了《绿色发展战略》，鼓励外资参与林业、清洁能源和碳汇项目，并实施碳税和排放权交易等配套政策。

3.3 数字化转型支持政策

哥国政府积极推动数字经济发展，通过税收优惠和专项基金扶持信息通信技术产业。国家设立了多处科技园区，对软件开发、数据处理等服务业提供十年内企业所得税免税优惠和全额进口关税豁免。此外，哥国针对5G通信和互联

网基础设施加大投入，并简化电信业外国投资审批流程，以吸引电信运营商投资升级网络。政府还实施了电子政务项目，加速贸易与投资办理在线化，提升监管效率和透明度。这些行业政策与全球数字化发展趋势相契合，为中国ICT企业和互联网服务商提供了新的市场机会。

4 跨境贸易便利化措施

4.1 单一海关文件（DUCA）系统

哥斯达黎加是中美洲自由贸易区成员，进口和出口通常使用中美洲单一海关申报单以加速区域内贸易通关。

4.2 外贸单一窗口（VUCE）系统

哥国推行了外贸单一窗口系统，实现了海关、检验检疫、统计等手续的线上联合办理。据商务部资料，哥斯达黎加外贸促进局推动建设外贸单一窗口和投资一体化窗口，并成立国家贸易便利化委员会（CONAFAC），旨在简化进出口流程。企业可通过外贸单一窗口一次提交资料完成多部门审批，从而降低了行政成本和通关时间。

4.3 待改进事项

4.3.1 单证与审批衔接

单证与审批衔接仍有优化空间。尽管外贸单一窗口和单一海关文件实现了电子化申报，但不同部门之间的数据互通和审批协同效率仍有待提升。部分企业反映，在涉及多部门联合审批的进出口业务中，仍存在“电子化堵点”和额外的人工复核环节，影响了通关效率的整体提升。

4.3.2 执法标准一致性

执法标准一致性有待加强。海关及检验检疫部门在实际操作中偶有额外的现场检查和自由裁量情况，增加了企业的合规成本和时间成本。贸易便利化委员会虽定期制定改进方案，但部分企业反映程序复杂度仍有优化空间。

更多免费行业报告 并购家 www.ipoipo.net

4.3.3 便利工具利用率

中小企业和新进企业对便利化工具的利用率有待提高。外贸单一窗口和单一海关文件系统对企业的数字化能力有一定要求，部分中小企业或新进入市场的企业在系统适应和操作熟练度方面面临短期困难。

5 中国资本对哥投资前景预判

5.1 中国对拉美投资趋势

根据联合国拉丁美洲和加勒比经济委员会（ECLAC/CEPAL）发布的《2025年拉美地区外国直接投资报告》，中国资本已显著减少了在石油、矿产等传统资源领域的直接并购，转而聚焦于“新基建”领域。

这一趋势的核心特征是：高技术含量、低碳排放以及深度的本地产业融合。预计未来，制造业和数字服务业将成为中国对拉投资主力。特别是随着全球供应链的碎片化，中国企业正通过在拉美建立生产基地，利用当地的资源与人力，实现从“向拉美卖产品”到“在拉美为全球制造”的转变。

5.2 投资预判

基于哥斯达黎加的国家发展规划与中资企业的核心优势，预计在以下领域取得重大突破：

5.2.1 新能源汽车与充电网络基础设施

哥斯达黎加《国家脱碳计划》设定了极高的交通电气化目标。未来的突破点将在于：中资资本深度参与全国范围内的快速充电网路建设，以及新能源巴士在公共交通系统的全面替代，甚至涉及废旧电池回收处理的循环经济项目。

5.2.2 医疗器械二级与三级供应链

哥斯达黎加是全球医疗器械出口高地，但其精密注塑、特种金属材料等上游环节仍依赖海外进口。中资企业可利用国内成熟的配套能力，通过自贸区制度在哥投资设立二级供应商工厂，为园区内的跨国医疗巨头提供本地化配套。

5.2.3 绿色金融与碳信用合作

哥斯达黎加活跃的碳市场将吸引中国金融机构参与。双方在绿色债券（Green Bonds）发行、森林碳汇开发等领域的合作将成为中哥经贸关系的新亮点。

6 中资企业投资运营需求与当地配套差距分析

尽管哥斯达黎加营商环境总体稳定，但仍存在能源、人才和供应链方面的需求缺口，给外资企业带来挑战。

6.1 能源供应与转型需求

哥国拥有得天独厚的清洁能源条件，截至2025年98.6%的电力来自可再生资源。但这一优势同时带来稳定性挑战：2024年厄尔尼诺引发干旱，导致可再生发电比例下降至约86%，一度需要动用应急燃油发电。尽管恢复后能源结构仍保持高洁净度，但可再生能源的间歇性要求投资者关注储能和备用电源。运输领域能源需求则高度依赖石油，每年产生约800万吨CO_2排放。由于公共交通仍以燃油车辆为主，约40%的温室气体排放来自交通系统。能源基础设施建设面临的另一个挑战是需支持大规模电动汽车和充电设施布局，以及不断增长的数据中心用电需求，这些都需提前规划电网升级。企业投资时应评估当地能源价格与可用性，协调可靠的能源供应，可能需自行部署备用发电设备。

6.2 人才培养与技能提升

哥斯达黎加人口约520万（2025年），教育水平相对较高，但专业技能匹配性不足。该国高等教育体系培养了较多工程和计算机专业毕业生，但高级管理和工程技术人才仍有缺口。许多国际企业反映，需要从海外引进经验丰富的工程师或管理人员来领导大型项目。此外，本地劳动力对专业软件、工业自动化等领域的培训机会有限。哥国政府正在通过加强职业教育和与企业合作的培训项目来缩小这一差距，但短期内高技能人才仍然紧缺。外企可考虑在本地设立培训中心或与大学合作，共同培养符合企业需求的人才。行政手续便利度方面，哥政府已推动在线工商注册等举措，但某些执业资质（如工程师注册）审批时间较长，建议企业提早规划招聘和资格认证流程。

更多免费行业报告 并购家 www.ipoipo.net

6.3 本地供应链建设

哥斯达黎加市场规模较小，产业链纵深有限，外企在当地建立配套供应链面临挑战。尽管政府鼓励进口替代和本地采购，但多数高技术制造业的核心零部件仍需进口。农业和轻工行业的本地供应商较多，但电子、精密机械等领域的供应链不足。政府通过哥斯达黎加外贸促进局等机构举办产业对接活动，帮助外企寻找合作伙伴，但建立成熟供应链需要时间。中国企业投资哥国时，宜评估与当地供应商的兼容度，必要时考虑引进关键配套企业或自建配套线。多元化采购（结合哥国内和邻国资源）可以分散风险。总之，基础设施瓶颈、能源稳定性和人才不足是哥国当前亟待加强的领域，需要在投资规划时充分考虑对应对策略。

第六章 重点领域专题研究

1 全球近岸外包浪潮与产业链重构趋势

1.1 全球供应链调整趋势

自2020年以来，全球供应链进入了深度调整期。传统的以“效率和成本”为单一导向的供应链模式，正在向以“韧性、安全、近域”为特征的新模式转变。在这一背景下，美洲开发银行提出了“近岸外包”作为拉美地区发展的核心引擎。根据美洲开发银行2024年发布的最新报告，近岸外包预计每年可为拉丁美洲和加勒比地区增加780亿美元的商品和服务出口。

对于哥斯达黎加而言，2025-2026年是其承接产业链重构的黄金窗口期。随着美国《芯片与科学法案》（CHIPS and Science Act）的深入实施，美国国务院已明确将哥斯达黎加列为全球半导体供应链的关键合作伙伴。这种从“中国+1”向“北美近域”的迁移，不仅是地理位置的靠近，更是制度信任与产业链耦合的重组。哥斯达黎加通过提供高素质的人力资源、稳定的法律框架和优惠的自贸区制度，正在成为跨国公司规避地缘政治风险、缩短交货周期（Lead Time）的首选地。

1.2 哥斯达黎加的比较优势

哥斯达黎加在近岸外包竞争中脱颖而出，其优势不仅在于地理位置，更在于深厚的制度积淀。

1.2.1 人才资本

哥斯达黎加在公共教育上的投入长期占其GDP的7%至8%。根据哥斯达黎加投资促进局2024年的统计，该国拥有超过100家跨国公司设立的服务中心，其劳动力在双语能力、工程技术和管理水平上在拉美地区保持领先。在2025年的技能需求预测中，哥斯达黎加在软件开发和生命科学领域的专业人才供给增长率预计将达到12%。

更多免费行业报告 并购家 www.ipoipo.net

1.2.2 自贸区制度

哥斯达黎加的第7210号法律，即《自贸区制度法》（Law of the Free Trade Zone Regime），为在特定区域内设立的企业提供了极具竞争力的税收优惠，包括长期的企业所得税减免、进口关税豁免以及对利润汇出的零税率。2024年，哥斯达黎加政府进一步优化了《大首都区以外自贸区法》，旨在通过更大幅度的激励措施吸引投资流向非核心城市区域，这为中资企业寻找更低成本的运营基地提供了可能。

1.2.3 自由贸易协定网络

哥斯达黎加是《多米尼加共和国-中美洲自由贸易协定》（Dominican Republic-Central America Free Trade Agreement, CAFTA-DR）的成员，这保证了其生产的产品可以零关税或极低关税进入美国市场。此外，哥斯达黎加还与中国、欧盟、新加坡等十多个国家和地区签署了自贸协定。2025年，哥斯达黎加正积极推进加入《全面与进步跨太平洋伙伴关系协定》（Comprehensive and Progressive Agreement for Trans-Pacific Partnership, CPTPP）的谈判，这将进一步拓宽其全球贸易版图。

1.3 医疗器械与电子制造案例

医疗器械（Medical Devices）已成为哥斯达黎加出口结构的绝对核心。根据哥斯达黎加外贸促进局2024年底发布的初步数据，该国医疗器械出口额在2024年突破了76亿美元，同比增长约18%，连续多年占据全国出口总额的三分之一以上。

该产业正经历从“简单组装”到“研发与精密制造”的质变。目前，全球前30强医疗器械公司中，有13家（如美敦力 、雅培、波士顿科学等）已在哥斯达黎加设立了先进制造基地。2025-2026年，产业发展的重点将转向心血管器械、骨科植入物及内窥镜等高附加值产品。这一链条的成熟不仅带动了产值的增长，还催生了一个庞大的本地供应商体系（Local Suppliers），涵盖了精密灭菌、生物材料、包装设计等细分领域。

1.4 中企投资切入点

1.4.1 零部件供应

哥斯达黎加医疗器械和精密制造产业对上游原材料及高精度零部件的本地化采购需求巨大。目前，该国在精密模具、医用级注塑、特种金属耗材等二级供应环节仍存在缺口。中资企业可利用国内成熟的精密加工能力，在哥自贸区投资设立配套工厂。通过实现“当地生产、当地供应”，企业能有效规避跨洋物流风险，并利用自贸协定优势获取美欧大厂的长期订单。

1.4.2 设备维护

随着哥斯达黎加工厂自动化程度的提升，对高端制造设备的维护与修理（MRO）需求激增。目前，许多精密机床和洁净室设备的维护仍需依赖海外派员，导致响应速度慢、成本高。中资企业作为全球领先的装备制造商，可派遣技术团队常驻哥斯达黎加，设立区域技术支持中心。通过提供即时的设备调试、预防性维护和核心备件更换服务，不仅能提升中方设备的市场占有率，更能以此建立深度的产业协作纽带。

1.4.3 物流服务

近岸外包模式对物流的准时性和透明度提出了更高要求。哥斯达黎加在医疗器械冷链运输、高价值货物仓储及中美洲区域分拨（Regional Distribution）方面存在显著的专业化服务需求。中资物流企业可整合智能仓储系统和数字化追踪技术，与当地核心港口如卡尔德拉港或莫因港进行深度对接。提供端到端的合规物流方案，助力跨国企业优化库存周期，是中资企业在哥斯达黎加实现差异化竞争的关键。

2 绿色经济与能源转型

2.1 《国家脱碳计划（2018-2050）》

哥斯达黎加政府于2019年颁布了具有国际影响力的《国家脱碳计划（2018-2050）》（National Decarbonization Plan 2018-2050）。该计划设定的目标是到2050年实现温室气体净零排放。进入2025年，该计划已进入第二阶段（2023-2030）的关键执行期。

更多免费行业报告 并购家 www.ipoipo.net

根据哥斯达黎加环境与能源部（Ministerio de Ambiente y Energía, MINAE）的规划，2025-2026年的核心任务是实现交通领域的能源结构转型。哥斯达黎加约40%的碳排放源自交通运输。为此，政府在2024年进一步强化了《促进交通电气化法》（Law for the Incentives and Promotion of Electric Transportation），规定对进口纯电动汽车（Electric Vehicles, EV）实行大幅度的消费税（Consumption Tax）和销售税（Sales Tax）减免。

2.2 可再生能源发展现状

哥斯达黎加的电力供应已实现约98%至99%来自可再生能源。根据哥斯达黎加国家电力公司2024年的年度报告，其能源构成如下：

水能：占比约为73%。尽管由于2023-2024年厄尔尼诺现象导致降雨减少，水能占比略有波动，但依然是电力支柱。

地热能：占比约14%。哥斯达黎加利用其丰富的火山资源，提供了极为稳定的基荷电力。

风能：占比约11%。主要分布在瓜纳卡斯特（Guanacaste）等风力资源丰富的北部省份。

太阳能与生物质能：占比约2%。这部分被视为未来增长潜力最大的领域。

2025-2026年，哥斯达黎加面临的主要挑战是如何应对气候波动带来的能源不稳定性。由于过度依赖水电，在旱季必须通过增加地热、风能以及发展储能系统来弥补缺口。2024年5月，哥斯达黎加曾因旱情引发短期用电预警，这促使政府在2025年预算中加大了对分布式光伏和大型储能设施的招标力度。

2.3 绿色融资机制与国际合作

哥斯达黎加在利用国际金融工具支持绿色转型方面走在世界前列。2024年，哥斯达黎加中央银行成功获得了国际货币基金组织“韧性与可持续性信托”（Resilience and Sustainability Trust, RST）的贷款支持。

此外，哥斯达黎加正在积极构建本土的碳信用（Carbon Credits）交易市场。2025年，哥斯达黎加环境与能源部启动了“哥斯达黎加自愿碳市场体系”，旨在通过森林保护和清洁能源项目产生的减排量进行国际交易。这为中资企业在哥参与碳汇项目、环境咨询及清洁能源投资提供了制度框架。

2.4 中资企业参与机会

在绿色经济领域，中资企业拥有极强的互补性。

2.4.1 新能源汽车

2024年，中资品牌电动汽车在哥斯达黎加的市场占有率显著提升。根据哥斯达黎加汽车经销商协会（Asociación de Importadores de Vehículos y Maquinaria, AIVEMA）的数据，比亚迪、吉利、广汽传祺等品牌在纯电动SUV和商用车领域的销量领先。2025年，随着哥斯达黎加公共交通电气化试点（如电动公交车）的推广，中资企业在充电基础设施和电池循环利用领域具有巨大的合作空间。

2.4.2 分布式能源与微电网

针对哥斯达黎加日益增长的自贸区企业用电需求，中资光伏企业可以提供“光储一体化”解决方案。2025年政府政策已明确鼓励大宗电力用户建设自产自用的光伏系统，中资企业的高效率组件和成熟的储能技术正契合这一市场。

2.4.3 循环经济合作

哥斯达黎加于2024年发布了《国家循环经济战略》。中资企业在废弃物处理、再生塑料利用、水处理技术等领域的经验，可以与哥斯达黎加的“零废弃物”目标深度对接。

3 数字化转型与工业4.0

3.1 数字政府建设进展

数字化转型是哥斯达黎加提升国家竞争力的核心支柱。2024年，哥斯达黎加科学、创新、技术和电信部正式发布了《国家人工智能战略（2024-2027）》（National Artificial Intelligence Strategy 2024-2027）。该战略确立了五个核心领域：数字基础设施、人才培养、治理与道德、人工智能应用、创新生态系统。

2025年，哥斯达黎加政府将重点推进“数字政府2.0”工程，旨在通过统一的政务云平台实现公共服务的100%数字化覆盖。这不仅涵盖了税务、社保、教育等基础领域，还包括了基于区块链（Blockchain）技术的土地确权和供应链追踪试点。

更多免费行业报告 并购家 www.ipoipo.net

3.2 5G 与光纤网络部署

2024-2025年是哥斯达黎加电信基础设施的爆发年。Liberty、Claro等主要运营商已获准在3.5 GHz和26 GHz等关键频段开展商业运营。

根据哥斯达黎加电信监管局的2025年规划，全国光纤网络（Fiber Optic Network）的家庭覆盖率预计将达到65%以上。然而，值得注意的是，哥斯达黎加政府在5G安全准入方面设置了较高门槛。2023年签署的第44196-MSP-MICITT号法令要求关键基础设施设备供应商必须来自签署《布达佩斯公约》的国家，中方未加入。该公约是欧洲委员会主导的区域性网络犯罪刑事公约，本身并不专门设置光纤网络、通信设备供应链准入条款，公约核心是网络犯罪定罪、电子证据调取、跨境刑事司法协作，并非针对光纤、5G设备的产品安全标准条约 。公约第32条允许不经所在国同意跨境调取位于他国境内电子数据。这一政策变动对部分中资电信设备供应商造成了市场准入上的挑战，也促使中资企业在哥运营需更加关注合规成本与供应链安全。

3.3 科技园区与创新生态

哥斯达黎加正在积极利用工业4.0（Industry 4.0）技术升级其制造业。在大首都区内的科技园区，如 Coyol Free Zone（连续多年被评为拉美最佳自贸区之一），企业已广泛应用物联网（Internet of Things, IoT）、机器人自动化（Robotics）和大数据分析来优化生产流程。

2025-2026年，政府计划在利蒙和蓬塔雷纳斯（Puntarenas）等沿海地区建设“数字创新枢纽”，吸引初创企业和跨国研发中心。哥斯达黎加目前拥有超过450家科技类公司，其中大部分从事定制软件开发、云服务和网络安全。中资互联网企业可将哥斯达黎加作为其面向整个中美洲及加勒比地区的软件外包与技术支持中心。

3.4 人才缺口与培养体系

尽管哥斯达黎加拥有拉美一流的人才储备，但在高端数字化领域仍面临结构性缺口。根据哥斯达黎加信息与通信技术协会（Cámara de Infocomunicación y Tecnología, INFOCOM）2024年的报告，该国每年在网络安全、云架构和数据科学领域的专业人才缺口约为5000人。

为应对这一挑战，2025年起，哥斯达黎加国家学习学院（ Instituto Nacional de Aprendizaje, INA）与多家跨国巨头（如Google, 微软, IBM）合作开展了“短平快”的技能认证项目。中资科技企业可以采取以下策略：

3.4.1 参与技能标准制定

通过与哥斯达黎加科学、创新、技术和电信部合作，将中资企业擅长的技术标准引入当地的职业教育体系。

3.4.2 联合实验室建设

与哥斯达黎加大学（University of Costa Rica, UCR）或哥斯达黎加理工学院（Costa Rica Institute of Technology, TEC）合作，设立人工智能或5G应用实验室，提前储备本土人才。

3.4.3 数字技能普惠

利用中资企业的硬件优势，配合哥斯达黎加“互联教育”（Connected Education）项目，提升偏远地区的数字可及性，以此履行企业社会责任（Corporate Social Responsibility, CSR）并提升品牌形象。

更多免费行业报告 并购家 www.ipoipo.net

第七章 国际经验与中资落地评估建议

1 权威国际机构对哥投资环境评估与研判

1.1 世界银行、国际货币基金组织、经济合作与发展组织对哥斯达黎加的经济评估

1.1.1 世界银行

根据世界银行于2025年发布的《宏观贫困展望》（Macro Poverty Outlook），哥斯达黎加在2025年正式被归类为高收入经济体。分析表明，哥斯达黎加在过去二十年间实现了年均3%的实际人均收入增长，这一成就源于其对出口导向型增长模式的坚定执行。2025年，该国实际GDP增长率在货物出口强劲增长13.3%的推动下，加速至4.6%。然而，世界银行警示称，受外部需求放缓影响，2026年至2028年间的增长率预计将回落至3.6%-3.7%的区间。

在财政整顿方面，世界银行认为哥斯达黎加通过实施严格的财政规则（Fiscal Rule）取得了显著成效。尽管2025年中央政府债务占GDP的比重因政府为降低再融资风险而预先储备流动性，暂时上升至60.4%，但整体主权信用评级已提升至距离投资级仅差两个档次的水平。与此同时，世界银行特别指出了该国存在的“双重经济结构”挑战：占GDP15%的自贸区企业生产力极高，而占GDP85%的非自贸区企业表现低迷。这种鸿沟导致了严重的不平等，2025年该国基尼系数（Gini Coefficient）仍处于0.49的高位。为了弥合这一差距，该机构建议哥斯达黎加政府必须通过改善营商环境、提升教育支出质量以及吸引更多私人资本参与基础设施建设来增强整体经济韧性。

1.1.2 国际货币基金组织

国际货币基金组织在2025年5月完成的《第四条款磋商》（Article IV Consultation）中，高度评价了哥斯达黎加作为西半球增长最快经济体之一的表现。哥斯达黎加已于2024年6月成功完成了扩展基金安排（Extended Fund Facility, EFF）和韧性与可持续性安排（Resilience and Sustainability Facility,

RSF），建立了一套极具竞争力的政策框架。国际货币基金组织的数据显示，该国公共债务在2021年至2024年间下降了8个百分点，成功降至GDP的60%以下。

然而，国际货币基金组织对2025年的增长前景持更为谨慎的态度，预计增长率将降至3.4%。这一预期的主要下行风险源于美国在2025年4月2日宣布的针对哥斯达黎加货物征收10%关税的政策，以及由于全球外部需求下降导致的出口和外国直接投资流入的潜在减少。国际货币基金组织强调，尽管金融体系整体稳健，但受汇率大幅升值等因素影响，部分金融合作社的资产质量在2024年出现了弱化。该机构强烈建议哥斯达黎加进一步加强哥斯达黎加中央银行的独立性，允许汇率更具灵活性地根据市场条件波动，并尽快通过银行处置和存款保险法的拟议修正案，以完善危机管理框架。

1.1.3 经济合作与发展组织

在《2025年哥斯达黎加经济调查》（Economic Surveys: Costa Rica 2025）中，经济合作与发展组织指出，哥斯达黎加应重点解决技能短缺问题，这已成为制约其吸引高质量外国直接投资的关键瓶颈。调查显示，2025年该国失业率虽已降至7.1%，但女性劳动参与率仅为43.2%，处于2010年以来的最低水平。经济合作与发展组织认为，政府应通过扩大早期教育和护理服务来促进女性就业，并制定综合战略以降低正规就业成本。

针对近岸外包带来的历史性机遇，经济合作与发展组织建议哥斯达黎加必须解决基础设施老化这一硬伤，特别是改善质量低下的道路和过度拥挤的港口，以降低贸易成本。此外，该机构建议加强公立大学与企业之间的互动，特别是在科学、技术、工程和数学（Science, Technology, Engineering, and Mathematics, STEM）领域培养更多专业人才。在绿色转型方面，经济合作与发展组织对哥斯达黎加设定的宏伟脱碳目标表示支持，但认为这需要通过多样化可再生能源结构以及改善废水处理和水资源管理系统来实现。2025年，该国通货膨胀率预计将逐步回升至2.4%的水平。

1.2 联合国贸发会议投资政策建议

联合国贸易和发展会议在2025年发布的报告中强调了哥斯达黎加在吸引数字经济投资方面的潜力。2024年，哥斯达黎加吸收的外国直接投资净流入估算为43.22亿美元，约占GDP的4.5%。其中，美国贡献了总流入量的70%，但在半

更多免费行业报告 并购家 www.ipoipo.net

导体、生命科学和先进制造领域，哥斯达黎加正逐步成为全球供应链重构的关键节点。

1.3 美洲开发银行（IDB）区域合作观点

美洲开发银行（Inter-American Development Bank, IDB）则侧重于通过区域合作推动哥斯达黎加的竞争力提升。2026年1月，该机构批准了向哥斯达黎加电力公司提供1亿美元融资，用于实施电网数字化和安装30万个智能电表。美洲开发银行指出，这一举措将增强电网的灵活性，提高能源效率，并更好地整合可再生能源。此外，美洲开发银行正致力于通过“南方连接”（South Connection）等区域项目，解决拉丁美洲（Latin America）普遍存在的物流成本高昂（占商品最终价值18%-35%）的问题，哥斯达黎加作为中美洲的枢纽，在提升区域连接性方面扮演着不可替代的角色。

2 境外企业在哥本地化成功投资案例

2.1 英特尔（Intel）

英特尔（Intel）于1997年正式进入哥斯达黎加，其入驻被誉为哥国经济由农业向高科技制造业转型的“分水岭”。经过近30年的多次扩张与战略调整，英特尔在哥投资已从最初的微处理器总装与测试，演变为高度复杂的综合生态体系。2014年，英特尔曾因全球战略调整关闭组装厂，但随即将其转型为研发中心（R&D）和全球服务中心；2020年起，受益于全球半导体需求激增，英特尔重启并扩建了组装测试生产线。2023年，英特尔宣布在未来两年内追加12亿美元投资，以升级生产设施。截至2025年，英特尔在哥拥有超过3,300名直接雇员及5,000多名合同协作人员，总服务规模超过8,000人，拥有该国最大规模的研发工程团队。

英特尔的成功实践对中资企业具有深远的启示意义：首先，应实现从“人口红利”向“人才红利”的观念转变，通过与哥斯达黎加大学等本地学府开展产学研深度合作，储备高素质工程人才，而非单纯依赖低成本劳动力。其次，需具备动态调整价值链定位的灵活性，效仿其由早期组装向“研发+精密制造”跨越的路径，根据东道国优势演变精准布局高附加值环节。最后，应强化与投

资促进局等政府机构的良性互动，积极参与当地产业标准建设，通过深度的本地化策略化合规风险为制度溢价，实现与东道国经济的共生发展。

2.2 医疗器械集群

哥斯达黎加医疗器械行业的成功，是其“生产力提升政策”的最佳实践。该行业始于1987年百特的进驻，经历三十余年的发展，现已形成了涵盖100多家跨国公司的完整生态系统。根据哥斯达黎加外贸促进局的统计，2024年医疗器械出口总额达86.75亿美元。到2025年10月，这一数字已达到91.99亿美元，同比增长30%，占哥斯达黎加货物出口总额的48%。

哥斯达黎加已成为跨国企业设立全球共享服务中心（Shared Service Center, SSC）的首选目的地。亚马逊是其中的典型案例，其在哥斯达黎加运营着美国本土以外最大的技术和支持中心之一，雇佣人数接近15000人。虽然2026年初亚马逊实施了全球性的组织扁平化裁员，影响了哥斯达黎加的部分管理层岗位，但其仍在该国保留了庞大的客户服务、软件开发和亚马逊云服务。

2.3 共享服务中心

微软在哥斯达黎加的扩张同样显著。在短短四年内，其员工人数从60人激增至1500人，并在圣何塞建立了拉美地区最现代化的区域总部。微软利用哥斯达黎加人才的语言优势和技术专长，不仅提供内部支持，还协助整个拉美地区的客户进行数字化转型。这为中资大型集团提供了新的全球化思路：利用哥斯达黎加作为面向美洲市场的管理中心、技术支持中心或财务中心，实现“在美洲、为美洲”的本地化精细化管理。

3 适配中资企业的差异化投资与合规建议

综合国际企业在哥斯达黎加的发展经验以及中资企业当前面临的现实挑战，未来中资企业应逐步从成本导向型投资思维转向能力导向型、本地化导向型和合规导向型发展模式，重点围绕人才、合规、供应链和全球布局四个方面构建长期竞争优势。

首先是人才先行战略。英特尔、微软等跨国企业的发展经验表明，哥斯达黎加最具竞争力的资源并非土地、能源或市场规模，而是具备较高教育水平和

更多免费行业报告 并购家 www.ipoipo.net

国际化能力的人才储备。近年来，哥斯达黎加已形成覆盖电子信息、医疗器械、数字服务等领域的人才培养体系，成为吸引高技术产业投资的重要因素。经济合作与发展组织在《2025年哥斯达黎加经济调查》中指出，人力资本和教育体系是该国吸引外资和推动产业升级的重要支撑。中资企业应加强与哥斯达黎加大学、哥斯达黎加理工学院等高校合作，通过奖学金、联合实验室、实习项目等方式建立长期人才供给渠道，并培养兼具中文、西班牙语和英语能力的本地管理团队，为企业长期经营奠定基础。

其次是合规前置战略。随着哥斯达黎加加入经济合作与发展组织后持续推进制度改革，其税务透明度、知识产权保护、环境治理、劳工权益保障以及反洗钱监管标准不断提高。企业面临的主要风险已逐渐由传统市场风险转向合规风险。实践表明，企业在项目落地后再进行合规整改往往成本高昂，甚至可能影响项目持续运营。因此，中资企业在投资决策阶段就应同步开展法律、税务、环境和劳工领域的尽职调查，建立符合哥斯达黎加法律及经济合作与发展组织规则的合规管理体系，并将ESG理念纳入企业经营全过程，实现“投资前评估、投资中管理、投资后监督”的全流程合规管理。

再次是供应链融入战略。哥斯达黎加医疗器械和先进制造业的发展经验表明，外资企业能否深度融入本地产业生态，是决定其长期竞争力的重要因素。美洲开发银行研究指出，医疗器械产业能够持续升级的重要原因之一，在于跨国企业与本地供应商之间逐步形成稳定协作关系，并带动本土企业进入全球价值链。当前部分中资企业仍以独立运营模式为主，与当地产业联系相对有限。未来应积极培育本地合作伙伴和供应商网络，加强与自由贸易区企业、行业协会和科研机构合作，提高本地采购比例和供应链协同能力，推动哥斯达黎加由单纯生产基地向区域性供应链节点转变。

最后是全球布局与风险对冲战略。面对近年来国际贸易环境变化、供应链重组以及美国关税政策调整带来的不确定性，中资企业应更加重视哥斯达黎加作为区域枢纽的战略价值。哥斯达黎加拥有较完善的自由贸易协定网络，并与美国、欧盟等主要经济体保持紧密经贸联系。经济合作与发展组织认为，开放的贸易体系和广泛的国际市场准入是哥斯达黎加吸引外资的重要优势。中资企业可结合原产地规则和区域价值链布局，通过提高本地增值率和区域采购比例，

合理利用哥斯达黎加面向北美和欧洲市场的制度优势，实现市场多元化布局和地缘风险分散，提高全球经营韧性和资源配置效率。

4 中哥双边合作推进与政府支持诉求

4.1 投资便利化与制度衔接

近年来，哥斯达黎加持续推进投资便利化改革。由哥斯达黎加外贸促进局推动建设的投资单一窗口已逐步整合企业注册、卫生许可、环境审批和投资备案等行政程序，有效缩短了企业设立周期。未来建议哥方进一步扩大平台覆盖范围，推动更多地方政府和行业监管部门接入统一平台，并探索建立许可审批时限管理机制，提高行政审批透明度和可预期性。同时，可进一步完善投资单一窗口的多语种服务功能，增加中文操作界面和政策解读内容，帮助中资企业更加准确理解自由贸易区政策、税收优惠及投资监管要求。

在税务管理方面，随着哥斯达黎加税收数字化改革不断推进，企业经营活动对电子申报和数字化合规系统的依赖程度持续提高。建议在哥中资企业积极提升数字化合规能力，加强与当地税务服务机构合作，提高税务管理效率和风险识别能力。

4.2 双边经贸合作机制推进

当前中哥经贸合作的重要制度基础是2007年签署的双边投资协定和2011年生效的《中国—哥斯达黎加自由贸易协定》。随着数字经济、绿色发展和高技术产业合作不断深化，现有制度框架在部分领域已难以完全适应新形势发展需求。

与此同时，当前中国已与众多拉美国家建立税收协定网络，而中哥之间尚未签署避免双重征税协定。未来如能建立双重征税避免机制，将有助于降低中资企业跨境投资和利润汇回成本，提高资本配置效率和投资积极性。

在人力资源流动方面，研究外派员工社会保险缴纳衔接问题，降低企业跨境用工成本，促进高层次人才和技术人员双向流动，为产业合作提供人才保障。

4.3 融资支持与风险保障体系建设

融资能力和风险保障水平是影响中资企业在哥长期发展的重要因素。近年来，美洲开发银行、中美洲经济一体化银行（Central American Bank for

更多免费行业报告 并购家 www.ipoipo.net

Economic Integration, CABEI）以及拉丁美洲开发银行（ Banco de Desarrollo de América Latina y el Caribe, CAF）持续加大对哥斯达黎加基础设施、绿色能源和数字转型领域的融资支持力度。建议中资企业积极关注多边开发金融机构项目机会，通过联合融资、银团贷款和公私合作伙伴关系（PPP）等模式参与哥斯达黎加重点项目建设。

同时，希望中国政策性金融机构继续加大对拉美重点项目的融资支持力度，发挥国家开发银行、中国进出口银行以及中国出口信用保险公司在融资、保险和风险分担方面的作用，为企业提供覆盖项目全生命周期的金融服务。对于绿色能源、数字基础设施和先进制造等重点领域项目，可探索与国际金融机构开展第三方市场合作，提高项目融资可获得性和风险抵御能力。

4.4 信息共享与企业服务平台建设

面对全球产业链重组、国际贸易政策调整以及哥斯达黎加监管环境变化，中资企业对市场信息和风险预警的需求不断提高。建议商务部、驻哥斯达黎加使馆经商机构、中国国际贸易促进委员会及有关行业协会进一步加强对哥投资环境、产业政策、劳动力市场、税务改革及法律法规变化情况的跟踪研究，定期发布专题报告和风险提示。

同时，建议推动建立中哥企业常态化交流平台，支持两国行业协会、商会和投资促进机构加强合作，促进企业间信息共享和产业对接。针对中资企业普遍关注的供应链配套不足、合规成本上升和本地合作伙伴资源有限等问题，可探索建立本地供应商数据库、法律与税务咨询服务平台以及风险预警机制，为企业提供更加精准、高效的公共服务支持。通过构建政府引导、机构协同、企业参与的综合服务体系，进一步提升中资企业在哥斯达黎加投资发展的质量和可持续性。

附录A 主要经济指标数据表

表 1 2020-2026 哥斯达黎加 GDP 情况

年份	2020	2021	2022	2023	2024	2025e	2026f
GDP (亿美元)	623.96	649.61	692.44	864.98	953.5	1029	1099.31
人均GDP（美元）	12394	12838.1	13625.9	16942	18587.2	19968.4	20299
GDP 增长率	-4.30%	7.90%	4.60%	5.10%	4.30%	4.60%	3.60%

数据来源：世界银行、国际货币基金组织

表 2 2020-2026 年哥斯达黎加通货膨胀率

年份	2020	2021	2022	2023	2024	2025e	2026f
CPI年均通胀率	0.70%	1.70%	8.30%	0.50%	-0.40%	-0.10%	1.00%

数据来源：世界银行

表 3 2020-2026 年哥斯达黎加三产 GDP 占比

年份	2020	2021	2022	2023	2024	2025f	2026f
第一产业占比	4.60%	4.70%	4.40%	4.10%	3.90%	3.60%	3.50%
第二产业占比	20.10%	20.30%	20.30%	20.10%	19.50%	19.50%	19.20%
第三产业占比	68.20%	67%	67.40%	68.10%	68.70%	69.10%	69.70%

数据来源：哥斯达黎加中央银行

更多免费行业报告 并购家 www.ipoipo.net

表 4 2020-2025 年哥斯达黎加吸引外国直接投资量

（单位：百万美元）

年份	2020	2021	2022	2023	2024	2025
外国直接投资流量	1762.7	3231.1	4856.5	4400.2	5113.5	5121.8
欧洲国家规模	100.3	232.1	484	749.6	204.9	1275.4
亚洲国家规模	22.9	14.4	16.3	9.3	17.5	28.8
美洲国家规模	1254.7	2771.5	4154.9	2678.7	4328.2	3073.5

数据来源：哥斯达黎加中央银行

表 5 2020－2025 年中国—哥斯达黎加双边货物贸易额

（单位：亿美元）

年份	2020	2021	2022	2023	2024
双边贸易额	22.04	30.53	43.58	57.02	77.60

数据来源：中华人民共和国海关总署

表 6 2020-2024 年中国对哥斯达黎加直接投资统计

（单位：万美元）

年份	2020	2021	2022	2023	2024
年度流量	2849	-60	-215	214	41
年末存量	6590	3575	1220	807	667

数据来源：中华人民共和国商务部

附录B 自由贸易区制度要点

1. 制度名称：Free Trade Zone Regime / Régimen de Zona Franca，自由贸易区/保税区制度。
2. 主要法律基础：《自由贸易区制度法》第7210号法律；美国国务院2025年投资环境声明也指出，该制度以1990年第7210号法律为基础，并经2010年第8794号法律及配套法规更新。
3. 主要管理机构：哥斯达黎加外贸促进局是自由贸易区制度的重要执行和管理机构，并运营外贸单一窗口、投资单一窗口等平台
4. 适用企业类型：主要面向出口导向型制造、服务、科技、生命科学、共享服务、物流及战略性投资项目。哥斯达黎加近年来重点吸引医疗器械、生命科学、企业服务、先进制造等高附加值行业。
5. 主要优惠：通常包括所得税、进口关税、增值税、地方税、设备及原材料进口等方面的减免。哥斯达黎加外贸促进局自由区指南说明，本地采购在满足自由区企业“必要且有用”条件下，可依第7210号法律享受相应免税待遇。
6. 区域发展导向：哥政府近年来鼓励投资向大首都区以外地区扩展。
7. 企业义务：企业通常需满足最低投资、就业、运营报告、海关监管、税务合规、年度报告等要求；具体条件视企业类别、投资区域和项目性质而定。
8. 对中资企业意义：对希望进入医疗器械配套、电子零部件、共享服务、数字技术、区域售后和供应链服务的中资企业而言，自由贸易区制度是降低税费成本、对接跨国公司供应链和服务北美市场的重要制度工具。
9. 风险提示：自由区优惠不是“无条件优惠”。企业需提前核实项目是否满足最低投资、就业、行业类别、运营地点和哥斯达黎加外贸促进局审批要求，并注意税务、海关、劳工和环保合规。

更多免费行业报告 并购家 www.ipoipo.net

附录C 中哥双边框架性协议清单

1. 《中华人民共和国和哥斯达黎加共和国关于建立外交关系的联合公报》
2. 《中华人民共和国政府和哥斯达黎加共和国政府关于互免持外交、公务护照人员签证的协定》
3. 《中华人民共和国政府和哥斯达黎加共和国政府关于促进和保护投资的协定》
4. 《中华人民共和国政府和哥斯达黎加共和国政府自由贸易协定》
5. 中国—哥斯达黎加自贸协定联合委员会/自由贸易委员会机制
6. 《共建“一带一路”谅解备忘录》
7. 《标准化和产品质量安全监管领域谅解备忘录》
8. 中国海关总署与哥斯达黎加海关总署《经认证的经营者（AEO）互认协议》
9. 中国—哥斯达黎加特区可行性研究谅解备忘录

附录D 主要投资促进机构联系方式

机构	联系方式
中国驻哥斯达黎加大使馆经济商务处	地址：Embajada de República Popular China, del cruce de Santa Marta carretera hacia el Cristo de Sabanilla 900 metros a mano derecha, Sabanilla, San José, Costa Rica; 邮箱：cr@mofcom.gov.cn；oficinaeccr@gmail.com； 网站：cr.mofcom.gov.cn.
中国贸促会驻哥斯达黎加代表处	地址：De la casa de Don Oscar Arias en Rohrmoser, 300 metros sur y 100 metros este, San José, Costa Rica； 电话：00506-2296 5935； 传真：00506-2296 5934； 电邮：ccpitcr@ccpit.org.
哥斯达黎加驻中国大使馆	地址：北京市朝阳区齐家园外交公寓6-1别墅； 邮箱：embcr-cn@rree.go.cr； 领事处邮箱：concr-cn@rree.go.cr.
哥斯达黎加驻上海总领馆	地址：中国上海市静安区南京西路1376号上海商城西楼702室； 电话：021-6289-8368； 传真：021-6289-8369； 邮箱：concr-sh@rree.go.cr.

更多免费行业报告 并购家 www.ipoipo.net

哥斯达黎加外贸促进局(PROCOMER)上海办事处	地址：中国上海市静安区南京西路1376号上海商城西楼702室； 电话：021-6103-7298； 传真：021-6103-7393； 邮箱：china@procomer.com.
哥斯达黎加投资促进局(CINDE) / Costa Rican Investment Promotion Agency	邮箱：invest@cinde.org； 地址：Torre Universal, 22nd floor, Sabana Sur, San José, Costa Rica； 电话：+506 2201-2800
哥斯达黎加外贸促进局(PROCOMER) / Promotora del Comercio Exterior de Costa Rica	官网：info@procomer.com； 电话：800-7762-6637
COMEX / Ministerio de Comercio Exterior	联系电话：+506 2505-4000； 地址：Escazú, Plaza Tempo, Lobby A, tercer piso； 邮箱：pnc.costarica@comex.go.cr.

附录E 参考资料来源

一、中文官方与准官方来源

1. 中华人民共和国外交部：《哥斯达黎加国家概况》。
2. 中华人民共和国外交部：《中国同哥斯达黎加的关系》。
3. 中华人民共和国商务部/中国投资指南网：《对外投资合作国别（地区）指南：哥斯达黎加（2025年版）》。
4. 中国驻哥斯达黎加共和国大使馆经济商务处：《中哥经贸关系简况》。
5. 商务部全球法规网：《中华人民共和国政府和哥斯达黎加共和国政府自由贸易协定》《中华人民共和国政府和哥斯达黎加共和国政府关于促进和保护投资的协定》。
6. 海关总署专题：《中国—哥斯达黎加自由贸易协定》。

二、哥斯达黎加官方来源

1. Banco Central de Costa Rica, Economic Indicators。
2. PROCOMER, Costa Rica Hits $5B in FDI Inflows for Second Year Running。
3. PROCOMER, Free Zone Regime Guide / Generalidades Free Zone Regime。
4. COMEX, Costa Rica foreign trade policy and contact pages。
5. CINDE official contact and investment promotion pages。

三、国际组织与第三方权威来源

1. IMF, Costa Rica country page / World Economic Outlook。
2. OECD, Economic Surveys: Costa Rica 2025。
3. U.S. Department of State, 2025 Investment Climate Statements: Costa Rica。
4. WTO RTA Database: China – Costa Rica FTA。
5. WIPO Lex: Free Trade Agreement between China and Costa Rica

更多免费行业报告 并购家 www.ipoipo.net

附录F 中资企业在哥经营情况调查问卷

第1题 贵司在哥斯达黎加运营年限为： [单选题]

选项	小计	比例
3年以下	2	33.33%
3-5年	2	33.33%
5-10年	0	0%
10年	2	33.33%

第2题 贵司在哥斯达黎加投资经营的主要原因是？ [多选题]

选项	小计	比例
拓展海外市场，完善全球布局	6	100%
优势互补，创造整合效益	0	0%
中哥高层合作推动	1	16.67%
引进先进技术和知识产权	0	0%
产业转型升级推动	0	0%

第3题 贵司属于何种行业: [单选题]

选项	小计	比例
IT/软硬件服务/电子商务/因特网运营	0	0%
快速消费品(食品/饮料/化妆品)	0	0%
批发/零售	0	0%
服装/纺织/皮革	0	0%
家具/工艺品/玩具	0	0%
教育/培训/科研/院校	0	0%
家电	0	0%
通信/电信运营/网络设备/增值服务	0	0%

制造业	1	16.67%
汽车及零配件	2	33.33%
餐饮/娱乐/旅游/酒店/生活服务	0	0%
办公用品及设备	0	0%
会计/审计	0	0%
法律	0	0%
银行/保险/证券/投资银行/风险基金	0	0%
电子技术/半导体/集成电路	0	0%
仪器仪表/工业自动化	0	0%
贸易/进出口	0	0%
机械/设备/重工	0	0%
制药/生物工程/医疗设备/器械	0	0%
医疗/护理/保健/卫生	0	0%
广告/公关/媒体/艺术	0	0%
出版/印刷/包装	0	0%
房地产开发/建筑工程/装潢/设计	1	16.67%
物业管理/商业中心	0	0%
中介/咨询/猎头/认证	0	0%
交通/运输/物流	1	16.67%
航天/航空/能源/化工	1	16.67%
农业/渔业/林业	0	0%
其他行业	0	0%
本题有效填写人次	6	

第4题　　贵司的主营业务是：　　[填空题]

序号	答案文本
1	基础设施项目建设

更多免费行业报告 并购家 www.ipoipo.net

2	安防监控
3	卡车
4	跨境小包物流、空运清关与海运清关
5	电力行业
6	客车、配件和售后服务

第5题　贵司在哥斯达黎加的主要经营地/总部位于：　[单选题]

选项	小计	比例
圣何塞	6	100%
其他（请填写具体城市名）	0	0%

第6题　贵司在哥斯达黎加组织形式为：　[单选题]

选项	小计	比例
有限责任公司	2	33.33%
股份有限公司（未上市）	1	16.67%
股份有限公司（上市）	0	0%
合伙企业	0	0%
其他	3	50%

第7题　贵司在中国是否有母公司？　[单选题]

选项	小计	比例
是	6	100%
否	0	0%

第8题　贵司在华母公司的所有制形式为：　[单选题]

选项	小计	比例
A. 民营企业	3	50%
B. 国有独资企业	2	33.33%

C. 国有控股混合所有制企业	1	16.67%
D. 国有参股混合所有制企业	0	0%
E. 集体所有制企业	0	0%
F. 外商独资企业	0	0%
G. 港澳台独资企业	0	0%
H. 中外合资企业（包括港澳台合资，不含国有资本）	0	0%
I. 其他	0	0%

第9题　贵司在哥斯达黎加的主要投资模式为：　[多选题]

选项	小计	比例
建立分支机构	3	50%
兼并收购	0	0%
与当地企业设置联合投资项目	1	16.67%
独立投资	1	16.67%
绿地投资	0	0%
提供银行金融服务	0	0%
其他	2	33.33%

第10题　贵司的主要市场范围为：　[单选题]

选项	小计	比例
全球	5	83.33%
美洲	1	16.67%
哥斯达黎加	0	0%
其他	0	0%

第11题　贵司员工数为：　[单选题]

选项	小计	比例
少于10人	2	33.33%

更多免费行业报告 并购家 www.ipoipo.net

10-20人	1	16.67%
20-50人	0	0%
50-100人	0	0%
超过100人	3	50%

第12题　贵司过去两年员工规模变化：　[单选题]

选项	小计	比例
减少	1	16.67%
增加	2	33.33%
基本不变	3	50%

第13题　贵司外籍员工的比例为：　[单选题]

选项	小计	比例
无外籍员工	0	0%
小于10%	5	83.33%
10%-20%	0	0%
21%-50%	0	0%
51%-70%	0	0%
71%-100%	1	16.67%

第14题　贵司高管团队中的外籍员工比例为：　[单选题]

选项	小计	比例
无外籍员工	4	66.67%
小于10%	1	16.67%
10%-20%	0	0%
21%-50%	0	0%
51%-70%	1	16.67%
71%-100%	0	0%

第15题　2025年，贵司的总营业收入为：　[单选题]

选项	小计	比例
少于100万美元	1	16.67%
100-500万美元	0	0%
500-1000万美元	1	16.67%
1000万-5000万美元	3	50%
5000万-1亿美元	0	0%
超过1亿美元	1	16.67%

第16题　贵司2025年的应收与2024年相比：　[单选题]

选项	小计	比例
减少超过20%	2	33.33%
减少5%-20%	1	16.67%
减少5%以内	0	0%
增长5%以内	1	16.67%
增长5%-20%	1	16.67%
增长超过20%	1	16.67%

第17题　贵司2025年的盈利情况：　[单选题]

选项	小计	比例
盈利	4	66.67%
亏损	1	16.67%
盈亏平衡	1	16.67%
本题有效填写人次	6	

第18题　贵司2025年的利润率与2024年相比：　[单选题]

选项	小计	比例
显著下滑	0	0%

更多免费行业报告 并购家 www.ipoipo.net

有所提升	5	83.33%
保持不变	1	16.67%
本题有效填写人次	6	

第19题　贵司业务产生的利润使用去向：　[单选题]

选项	小计	比例
所有利润（100%）在本地进行再投资	0	0%
大部分利润（50%-99%）在本地进行再投资	0	0%
利润均分给中国和哥斯达黎加	1	16.67%
所有利润（100%）转移回中国	3	50%
大部分利润（50%-99%）转移回中国	1	16.67%
其他	1	16.67%

第20题　贵司未来两年是否计划对现有在哥斯达黎加业务进行进一步投资？[单选题]

选项	小计	比例
是	4	66.67%
否	2	33.33%
不确定	0	0%
本题有效填写人次	6	

第21题　贵司未来两年是否计划在哥斯达黎加进行收购？　[单选题]

选项	小计	比例
是	0	0%
否	4	66.67%
不确定	2	33.33%
本题有效填写人次	6	

第22题　贵司未来两年是否计划从哥斯达黎加撤资？　[单选题]

选项	小计	比例
是	0	0%
否	6	100%
不确定	0	0%
本题有效填写人次	6	

第23题　贵司未来两年在哥斯达黎加的主要目标/发展重点是：　[多选题]

选项	小计	比例
现有的业务增长	6	100%
实现盈利	2	33.33%
开拓新市场	4	66.67%
获得品牌认可，提升企业形象	4	66.67%
强化集团内公司之间业务的整合效益	1	16.67%
加强全球资产配置，分散风险	1	16.67%
学习先进的技术和管理知识	1	16.67%
整合和精简现有业务	0	0%
其他	0	0%

第24题　贵司未来两年在哥斯达黎加招聘员工倾向于选择：　[单选题]

选项	小计	比例
本地招聘，优先聘用本地具备专业知识的人	5	83.33%
本地招聘，优先考虑有中国背景的人	0	0%
从中国调用员工	1	16.67%
招聘第三国劳工	0	0%

更多免费行业报告 并购家 www.ipoipo.net

第25题　贵司对过去两年哥斯达黎加营商环境的评价：　[单选题]

选项	小计	比例
大幅恶化	0	0%
稍有恶化	4	66.67%
保持不变	1	16.67%
稍有改善	1	16.67%
大幅改善	0	0%

第26题　贵司在哥斯达黎加经营过程中是否遇到过歧视或不公正对待？[单选题]

选项	小计	比例
是	2	33.33%
否	2	33.33%
不确定	2	33.33%

第27题　贵司对哥斯达黎加自然及基础设施环境的评价是：　[矩阵量表题]

该矩阵题平均分：2.73

题目\选项	差	一般	基本满意	满意	超乎预期	平均分
地理位置	1(16.67%)	1(16.67%)	1(16.67%)	3(50%)	0(0%)	3
自然资源丰富程度	0(0%)	2(33.33%)	1(16.67%)	1(16.67%)	2(33.33%)	3.5
水、电、气、油等能源价格	1(16.67%)	2(33.33%)	2(33.33%)	1(16.67%)	0(0%)	2.5
信息化设施完善程度	1(16.67%)	2(33.33%)	2(33.33%)	1(16.67%)	0(0%)	2.5
整体基础设施环境满意度	1(16.67%)	3(50%)	2(33.33%)	0(0%)	0(0%)	2.17

第28题　贵司对哥斯达黎加政府效能的评价是：　[矩阵量表题]

该矩阵题平均分：2.67

题目\选项	差	一般	基本满意	满意	超乎预期	平均分
政府工作效率	3(50%)	0(0%)	3(50%)	0(0%)	0(0%)	2
政府服务态度	0(0%)	2(33.33%)	3(50%)	0(0%)	1(16.67%)	3
政府廉政水平	1(16.67%)	0(0%)	3(50%)	2(33.33%)	0(0%)	3

第29题　贵司对哥斯达黎加法制体系的评价是：　[矩阵量表题]

该矩阵题平均分：3.42

题目\选项	低	比较低	中等	高	比较高	平均分
法律法规健全程度	0(0%)	1(16.67%)	2(33.33%)	2(33.33%)	1(16.67%)	3.5
司法体系公正程度	0(0%)	1(16.67%)	3(50%)	1(16.67%)	1(16.67%)	3.33

第30题　贵司对哥斯达黎加经济与产业环境的评价是：　[矩阵量表题]

该矩阵题平均分：4.11

题目\选项	低	比较低	中等	高	比较高	平均分
税收水平	0(0%)	0(0%)	3(50%)	2(33.33%)	1(16.67%)	3.67
劳动力成本	0(0%)	0(0%)	0(0%)	1(16.67%)	5(83.33%)	4.83
土地和不动产成本	0(0%)	0(0%)	2(33.33%)	3(50%)	1(16.67%)	3.83

第31题　贵司对哥斯达黎加商业环境的评价是：　[矩阵量表题]

该矩阵题平均分：3.83

题目\选项	低	比较低	中等	高	比较高	平均分
市场竞争烈度	0(0%)	0(0%)	2(33.33%)	2(33.33%)	2(33.33%)	4
市场监督效率	0(0%)	1(16.67%)	1(16.67%)	4(66.67%)	0(0%)	3.5
市场准入门槛	0(0%)	0(0%)	2(33.33%)	2(33.33%)	2(33.33%)	4

更多免费行业报告 并购家 www.ipoipo.net

第32题　贵司认为，中哥关系对在哥斯达黎加的企业的经营影响如何 ？

[多选题]

选项	小计	比例
几乎不受中哥关系变化的影响	0	0%
一定程度上受关系波动的影响	5	83.33%
十分依赖中哥关系的良好发展	2	33.33%

关于问卷调查的说明

本报告所引用的中资企业问卷数据，来源于2026年对在哥斯达黎加经营的中资企业开展的定向调研。本次调研共回收有效问卷6份，受访企业均设有中国母公司，且全部位于哥斯达黎加首都圣何塞。

在样本构成上：

运营年限：3年以下（2家）、3-5年（2家）、10年以上（2家），分布较为分散；

行业分布：涉及汽车及零配件（2家）、制造业（1家）、房地产开发/建筑工程（1家）、交通/运输/物流（1家）、能源/化工（1家），覆盖有限；

母公司所有制：民营企业（3家）、国有独资（2家）、国有控股混合所有制（1家）；

企业规模：超过100人（3家）、少于10人（2家）、10-20人（1家），差异明显。

需要特别说明的是：本次调研样本量较小（仅6家），且行业、规模、经营年限等维度未能覆盖所有在哥中资企业类型，因此调研结果和统计数据存在一定的局限性，可能不足以全面反映在哥斯达黎加中资企业的整体经营状况。报告中呈现的百分比、均值及趋势分析，仅代表受访企业的自身感受与观点，不宜直接推论至全体在哥中资企业。

建议读者在参考本报告结论时，结合其他公开信息及更广泛的研究数据，综合判断。后续如有条件，可扩大样本范围以增强结论的稳健性。